

怎么样在DY开店铺服装店

| | |
|------|-------------------|
| 产品名称 | 怎么样在DY开店铺服装店 |
| 公司名称 | 深圳市云端共赢文化传媒有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 深圳市龙华新区民治大道优城商务大厦 |
| 联系电话 | 暂无 |

产品详情

我们公司主要经营的项目有：DY代运营（从账号前期定位到账号认证、账号蓝V认证、文案策划、视频拍摄、视频剪辑，到账号运营、粉丝变现），DY运营方案，DY内容定制，DY怎样上热门，DY企业运营，DY拍摄，DY号分析，DY卖货，DY培训，DY小程序开发、DY商城系统开发。有需要DY代运营、DY培训、DY小程序开发、DY商城系统开发的欢迎电话咨询我们，电话/微信：130-4934-4598

DY上的店铺怎么样开，怎么样在DY开店铺服装店，DY卖服装怎么增加粉丝

在这个时代有两大娱乐年轻人都爱玩,一个是网游,另一个就是DY了,随着DY短视频的火爆,越来越多的人迷上了玩DY,而很多商家就借助DY来玩营销,比如利用DY卖衣服、卖化妆品、卖奶茶等等。那么作为服装店我们该如何利用DY来卖衣服呢?今天我们就来看看吧。

DY短视频是彻底火了，火爆程度大有超过快手的趋势，身边的年轻人几乎都在玩。DY不但是个年轻人娱乐的平台，同时也是个很好的营销平台。有人的地方就有流量，有粉丝的地方就有钱赚。你不看DY上有多少人都在做营销，有卖衣服的，卖化妆品的，卖手机的，卖奶茶的，还有些大品牌也入驻了DY，像小米、联想等。

在DY卖衣服，很多玩DY的都见到过，无非有两种情况，一种是自己有实体店，另一种就是没有店也没有货。不管哪种情况，最重要的前提是你的DY要有一定的粉丝量。衣服卖的好不好取决于你的DY粉丝多不多。至于DY前期怎么玩，怎么增加粉丝，大家自己可以去网上搜索，这样的文章一搜一大把，我这里就不赘述了。那么今天就给大家分享一下如何在DY上卖衣服，朋友的服装店是如何通过DY吸粉引流的。

咱先说下第二种情况，自己没有实体店，也没有货。这种你可以找一件代发的商家，用商家提供的服饰图片自己制作成视频发布到DY。视频的制作方法很简单，首先把图片下载保存到手机上面，然后下载录屏的软件，打开图片库，匀速的划动图片，加一些文字说明，然后再搭配下服饰的音乐，一个视频就完成了。有人下单后再去找商家一件代发货，跟商家沟通好要不要出现店铺信息就好了，这样的服务成本比较高，但是风险几乎为零。后期订单量大的话最好注册个淘宝店或微店进行交易。

有实体店的话就更好说了，大家都知道以身示范是卖衣服最好的方法。我们自己穿在身上，进店的顾客看到如果喜欢的话衣服卖的很快。同样的道理，在DY我们可以拍摄些服装搭配的视频，自己或请朋友做模特，现在DY能直播了，更要利用直播的机会大量圈粉，在服饰搭配和款式上下工夫，只要你的衣服出彩，款式和质量都不错，你穿上又好看的话，不用多说，肯定会有很多人感兴趣的。

除了这些，朋友还用了个好办法，那就是凡是在店里购买衣服为顾客，用DY发一个店铺购物的视频即可享受8折优惠！可以通过门店的海报宣传，营造活动气氛，主题是“来XX店买衣服、发DY，享优惠，赢礼品”。这一招很管用，不但可以更多曝光而且可以大量吸粉引流。很多人买到自己喜欢的东西是很乐意帮商家宣传的，更别说又可以享受优惠或礼品了。

有些人会说，我在DY这么做了，但是没有任何收入。在这里我想说，前期没有收入是正常的，成功的前面需要很多的铺垫，所以不能急。在经营一个月后，多少成效都会出来的，收入与付出是成正比的。另外说点题外话，DY的用户大部分是年轻人，女性居多，人群特点：年轻女性、高学历、高品味，又喜欢跟风。