

# 搭建刷脸支付贴牌系统和私有化部署系统有什么区别点

产品名称	搭建刷脸支付贴牌系统和私有化部署系统有什么区别点
公司名称	福建大通财富有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	福州开发区长安投资区长盛路2#长天工业园2#楼五层工业厂房538室（自贸试验区内）
联系电话	0591-38178936 18850712400

## 产品详情

[刷脸支付](#)系统搭建目前分为两种模式：

- 一、saas贴牌，意思就是在原有的支付系统上贴上logo就成了自己的品牌，技术成本较低；
- 二、独立部署搭建，意思就是根据需求来增加功能，独立部署服务器。

[刷脸支付](#)贴牌系统（saas）和独立部署系统（OEM）的区别

- 1.贴牌系统的数据与我们原有平台共享，独立部署是完全独立的一套刷脸支付系统；
- 2.独立部署可以相应增加功能，贴牌是功能不支持增加；（例如独立部署有服务商移动端，代理商移动端可以手持入件）

3.贴牌通道时用我们公司对接的通道，暂不支持增加通道，三方公司的返佣是我们公司结算；独立部署是支持对接其他三方支付公司的通道，由三方公司独立结算返佣。

4.独立部署有开发者中心，拥有更多权限（例如可以给下级代理商的广告位关闭和开放）

还有什么不懂的Wei信】SHELTH92 进行咨询

在当今出现刷脸支付的时代，我国移动支付业务已经呈现。现在人们出门消费再也不用携带现金，只需一部手机就可以全部搞定，这全要归功于移动支付在我国快速发展。刷脸支付作为移动支付的最新版，其从无到有发展地火热朝天，但是有人真正了解移动支付吗？

目前刷脸支付代理最直接的收入来源，就是来自微信支付与支付宝官方的流水返佣和商户分润，这是最直接的收入来源，但其实刷脸支付代理的盈利模式还有很多。

刷脸支付有哪些吸引商家的地方？

一、提高运营效率。刷脸自动扣款，效率更高，减少消费者长时间排队等待，刷脸支付更快，无需拿出手机，打开支付宝或微信，打开扫一扫或者收付款等一系类繁杂的动作;帮助客户省去记忆密码和输入密码的麻烦，真正实现了人与钱包或银行卡的“合二为一”消费者更方便，也更愿意去你家消费。

二、降低成本。刷脸支付降低了劳动力成本和时间成本。成本降低后，可以给消费者更多的优惠。

三、吸客引流。新的支付方式，趣味体验、引流拓客，消费者无感支付，体验感更好，更迎合年轻人的消费习惯，销售额平均上升20%。

四、多种支付方式。不仅可以刷脸支付，还可以支持微信、支付宝支付收款码支付，同时支持花呗、信用卡直接付款。

五、电子海报。有屏幕，你就可以推销广告。[刷脸支付设备](#)

提供了一种开放形式的广告播放。商家可以在设备上随意设置图片和视频，创造无止境的广告形式来实现品牌宣传。以及活动的推广，为流量主带来了更高收入的可能性。

六、支付后广告。商家可以在设备上植入广告。每次付款后，设备页面都会跳出广告。消费者在付款时会最为关注。此时，广告输出可以达到更好的传播效果。制造刷完脸付款后，广告页面会自动跳转。广告内容可以更准确地到达消费者手中，吸引消费者的注意力，从而加深消费者心中对品牌的印象，提高品牌意识。

七、支付宝、微信官方会不时做出各种刷脸补贴。此外，企业还可以自行提供折扣，以推动消费者进入商店进行二次消费，迅速获得商家的青睐，助力商家生意更加红火。

八、会员开通卡功能。保留老顾客帮助商家在刷脸设备屏幕上快速完成会员开通卡功能，提供开通支付宝会员卡优惠券打包功能，用户可以加入会员，获得会员权益，会员储值，积分兑换，卡券营销，打造一个完整的业务闭环，会员卡开通效率提高了6倍，同时，会员转换率也可以超过20%。

九、节省运营费用。[刷脸支付设备](#)

是商家从运营平台数字化的前沿焦点，也是商家联系客户的媒介。在未来，借助先进的物联网识别人的能力并结合商家的自主性，并结合商户自己的营销计划，将会为商家节省一笔运营营销开支。

十、硬件投资非常低。不定期补贴、定期工具和额外的市场红利。

当移动支付进入刷脸支付时代，市场尚未饱和，刷脸支付是时代发展的产物，是移动支付的4.0版本，支付宝、微信官方会逐步取消二维码支付的补贴，全力推广刷脸支付。对商家而言早晚都会用上，早用早收益，等大部分商家都用上了，剩余的商家只能被迫选择使用，等待他们这批的只有“残羹冷炙”。跟二维码支付一样，刚开始没人认可，大部分商家都使用之后，剩余商家只能被动接受，因为不用就会流失客户。

有什么不懂的Wei信】SHELTH92 进行咨询