

# 刷脸支付代理商成为OEM系统贴牌独立部署系统有什么不同？

产品名称	刷脸支付代理商成为OEM系统贴牌独立部署系统有什么不同？
公司名称	河南今商汇网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	支付宝蜻蜓:100 微信青蛙:100
公司地址	漯河市郾城区黄河西路1025号
联系电话	15980603853

## 产品详情

随着支付宝在技术方面的不断提升，目前刷脸支付已经不再是一个玩笑。从相关的消息能够了解到，支付宝方面刷脸支付系统已经非常完善，目前刷脸支付系统已经成功落地，这个技术的落地对于整体收银系统产生的好处也是非常明显的

而现在大家最关心最困惑的就是到底该怎么抓住这次机会 下面我来给大家介绍一下代理商 贴牌服务商 独立部署它们的意义及权限 让大家可以选择适合自己的方式去做市场。

刷脸支付系统搭建目前分为两种模式：

- 一、saas贴牌，意思就是在原有的支付系统上贴上logo就成了自己的品牌，技术成本较低；
- 二、独立部署搭建，意思就是根据需求来增加功能，独立部署服务器。

刷脸支付贴牌系统（saas）和独立部署系统（OEM）的区别？

- 1.贴牌系统的数据与我们原有平台共享，独立部署是完全独立的一套刷脸支付系统；
- 2.独立部署可以相应增加功能，贴牌是功能不支持增加；（例如独立部署有服务商移动端，代理商移动端可以手持入件）
- 3.贴牌通道时用我们公司对接的通道，暂不支持增加通道，三方公司的返佣是我们公司结算；独立部署是支持对接其他三方支付公司的通道，由三方公司独立结算返佣。
- 4.独立部署有开发者中心，拥有更多权限（例如可以给下级代理商的广告位关闭和开放）

那么作为代理商和贴牌和独立部署有什么区别？?下面我来介绍一下代理商的权限

(1) 不需要设立账户，不需要系统软件。

(2) 服务商掌握资讯源头，没有一手资讯 (3) 咨询政策时效慢

(4) 有区域限制、行业局限。

(5) 服务商结算收入，返佣数据不可控，有跑路未知风险。

(6) 收银硬件设备只能从服务商拿，政策、优惠完全受服务商控制，自主空间少。

(7) 系统不是自己的，数据不是自己的。

目前创业者需要了解市场现状，选择适合的创业模式，才能站稳脚跟，稳当的抓住人工智能和移动支付两大风口，所以说你还在等什么

电话微信：15980603853 张经理。