

如何去杭州服装厂拿货卡嘉西中长款羊绒大衣

产品名称	如何去杭州服装厂拿货卡嘉西中长款羊绒大衣
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:卡嘉西 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

如何去杭州服装厂拿货卡嘉西中长款羊绒大衣

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、开服装店去哪里拿货、一般服装进货都去哪定呢、首次服装进货大概需要多少钱。

销售是一个服装店里面的重要角色，当然更是在其中影响着整个服装店的业绩。所以，由此也可以看出，导购在其中占的地位如何。很多导购认为顾客对于他们来说就是一种金钱利益的关系，而这也会导致顾客对于导购的不信任，仿佛中间加了一层屏障，让双方关系变得更加冷漠，让你的销售结果更是会以失败告终。如果你想要你的销售成功，那么就一定要想办法把你的顾客留下来，让他们愿意倾听你的讲解，同意和你进行沟通。所以此时此刻，我们就要破除这层屏障。那么应该怎么做呢？现在小编就教你三分钟进大单的技巧。在顾客进来的时候，切记不要让顾客感觉你的店铺有一种陌生感，感觉他们自己和你的店面也是一种格格不入的。这个时候，作为导购的你大的任务就是给顾客同一种舒服感。找时机接待顾客，这个时候我们必须采用恰当的时机，并且也要运用合适的话术来讲解。很有可能一不小心就会为你们之间加上一层屏障，让你的推销难度更是会随之上升。所以，我们就要在合适的时刻接待他们，并且学会利用余光来观察他们，以遍让你抓到合适的时机。当顾客进店的时候，你切记要记得不要立刻上前，而是要先保持一定的距离，有足够的时间让你观察顾客，同时，在这个时候，你更是不能做任何和你的工作不相干的事情，比如你可以做清洁卫生，或者整理服装等等之类动态的事情。很多时候，导购们都是抱着一定要成交的心态来交流，以至于你们说话的语气中就夹杂着一种急切的味道，这也

会让顾客感到非常不舒服的，并且对于你之后的话也是抱着一种防范的心理。