

互融云多店商城系统，分销商城系统开发

产品名称	互融云多店商城系统，分销商城系统开发
公司名称	北京互融时代软件有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	北京市朝阳区领地OFFICE1号楼A座1403
联系电话	400-090-3910 13263308067

产品详情

传统实体和传统电商，获客成本和运营成本的持续走高，驱动着商家寻找新的低成本流量获取方式和开拓新的售货渠道，其最为成功的衍生代表便是社交电商。在社交电商领域，传统电商买卖货模式，本质上没啥变化。之所以能吸引这么大的关注，无非在于流量比以前的玩法更容易获得。这一块也得益于微信这个超级生态的完善。如果没有一个集合了8亿用户之多的超级生态，玩所谓的社交裂变，便是无从谈起。拉新用户，是每家互联网公司的重要指标。在社交电商领域中，有一种大家都眼红的模式，这就是分销模式。分销模式，就是控制在法律的红线内，靠发展下线来传播。

面对如今流量越来越难获得，成本也越来越高。分销模式的出现不仅相较于传统的用户拉新获客成本更低，而且惊喜的是这种模式还更容易下沉到三四五线城市。互融云根据分销模式为你量体裁衣，根据您的需求定制属于您自己的完美营销系统：分销模式定制：根据企业自身的情况，定制不同的线上分佣+线下分销的模式。营销活动定制：根据企业不同的营销需要，定制不同的营销活动。会员系统定制：搭建会员成长体系，满足企业对提成会员粘性的需要。行业功能定制：根据企业的不同，为企业提供有行业针对性的解决方案。互融云移动电商微分销系统拥有多种业务模式可以帮助企业适应不同时期业务发展

- 1) 标准版三级分销：当你关注公众号点击“我要分销”成为分销商后，生成只属于你的二维码，把二维码发送给你的朋友A，A通过扫你的二维码进入商城购买商品，则A自动划分为你直属的一级分销商，分给你一级销售佣金，最多有三级，不同的级别分销比例不同。
- 2) 3x3三级分销：3x3分销模式是在标准分销的基础上的升级版，把在每一级的分销的基础上，再划分为金、银、铜，三个等级，每个等级取的佣金上限不一样，这样分销商在推广的时候就变成了3x3=9个角色，分销商在推广的时候按照对应的级别比例获取相应的奖励。
- 3) 全球分红模式：全球分红是在标准三级分销的基础上，另外拿出一部分的利润，用于奖励平台业绩突出的推广者，并根据推广者的业绩评定相应的团队等级，团队等级分为总代理、渠道商、代理商，分配团队红利。众所周知，电商离不开流量，如何盘活粉丝，快速引爆单品提升销量，是所有商家思考的重点。现如今流量红利竞相追逐，尽管微信月活用户已达10亿对中国市场来说，依旧有着非常大的增长潜力，利用分销模式，变流量为销量，化潜力为实力，社交电商分销模式的力量不容小觑。互融云移动电商分销系统从投入、人力管理、经济效益等多个层面为用户提升经济效益：1) 使用系统前一家实体店需要多名店员，有时逛店人数少，浪费人力成本。新开一家实体店30~50万，投入回本周周期长，亏本风险大。用户粘性低，客户购买产品后，很少主动再去推荐别的用

户下单。2) 使用系统后每个店员可以开一个微分店，逛店的人少时也可在微信销售商品。再让粉丝们也开分销店提升业绩。粉丝免费帮企业开分销店，只要成交后给予分销者相应的提成，企业零成本拓展无限销售渠道。由于奖励机制存在，用户更愿意动用自己的人脉资源来推荐自己的好友下单，相当于多个店铺帮你卖货。

在未来，移动互联网时代的去中心化模式更符合商家和用户的需求。完美契合去中心化模式的好实用微分销，能够给企业带来盈利的新高度。