

互融云供应链集采系统出售 供应链集采网站开发

| | |
|------|------------------------------|
| 产品名称 | 互融云供应链集采系统出售 供应链集采网站开发 |
| 公司名称 | 北京互融时代软件有限公司 |
| 价格 | 100000.00/套 |
| 规格参数 | 品牌:互融云 |
| 公司地址 | 北京市海淀区北三环西路25号2号楼1042室（注册地址） |
| 联系电话 | 400-090-3910 13146080073 |

产品详情

互融云通过长期的市场深入调研，为企业量身打造供应链集采系统，帮助企业在较短时间内通过企业自身渠道优势帮助平台用户解决资金紧张和货物渠道及运输存储的问题，有效地降低综合成本、实现供应链公司、平台客户、供应商、物流存储等多方受益，从而获得更大的价值。

供应链集采是指在较短时间内通过供应链公司自身的渠道优势帮助平台用户解决资金紧张和货物渠道及运输存储的问题，有效地降低综合成本、实现供应链公司、平台客户、供应商、物流存储等多方受益，从而获得更大的价值。

互融云供应链集采系统由前端门户、供应链ERP后台管理系统、移动端、外部接口等四部分组成，通过四部分的整合以实现集采业务中涉及的发布集采计划、提交意向、收保证金、请款计划、集中采购、委托发运、货物入库、解货提货以及发票管理等需求，实现供应链完整链条资源的整合；实现商流、物流、资金流、信息流的“四流合一”。实现业务系统与资产端的交互，为整个供应链条提供资金账户、资金流向、账目明细等资产端服务，助企业快速打造供应链生态圈。

系统支持发布集采计划、提交采购意向、货单融资、采购垫资、渠道集采、实时订单提交和审核、货物物流实时查询、货品监控、货单付款、结项管理等多种特色功能，能实现提货商、代采商、供应商三方共赢，系统适应于物流公司、集采公司等机构。

互融云集采供应链系统，经过互融云研发团队深入调研，针对行业痛点问题，系统具备对应系统解决方案：

1) 客户信用问题

注册进入平台的客户，供应链公司对客户的信息是一无所知的，怎么过滤掉信用度低的客户，是供应链公司极为关注的。

解决方案：客户在平台开展业务前，供应链公司可通过不同的方式对客户进行尽职调查，调查重点包括：客户（企业）公司财务状况、客户（个人或者企业）大数据征信调查等，通过一系列的风控手段过滤掉信用度低的客户。

2) 客户授信问题

在客户申请代采货品过程中，货品申请种类、数量都没做限制，向系统平台申请的借款金额也没做限制，所以后端平台十分重视对客户授信额度审批的流程。

解决方案：系统整合信贷系统的授信额度管理功能，对供应链集采业务涉及的直接授信额度进行综合管控，完善风险控制体系。

3) 货品出入库问题

货品出入库的过程中存在数量差错，仓库要随时进行货品库存盘点等操作。

解决方案：系统在货品出入库的时候，支持录入收货信息表；支持客户货品提货时提货审批、验收提货款、确认提货信息；支持批量导出货品信息表。

4) 资金风险问题

若客户不能按约定付款提货，导致供应链公司垫付资金不能按期回收；若仓储存货出现大幅跌价，客户拒绝提货，供应链公司就有可能产生货物贬值损失。

解决方案：若客户不能在约定期限内提货，系统会立即采取措施，如：超期预警、转入催收环节并停止此客户新业务的运作；业务运作中，供应链公司派专人关注集采商品的市场价格变动情况，一旦发现价格有下跌趋势，要求客户补交保证金。

互融云提供专属项目经理现场需求调研、专业需求分析，快速部署任务工作，全组联动协作。