

申请支付宝微信服务商能有什么好处？有什么盈利点？

产品名称	申请支付宝微信服务商能有什么好处？有什么盈利点？
公司名称	厦门猎银网络科技有限公司
价格	.00/1
规格参数	1499:1
公司地址	厦门市同安区祥平接到阳翟村土楼里450号
联系电话	18960004075

产品详情

代理刷脸支付有两种方法，一种直接对接支付宝和微信，一种找已经直接对接支付宝和微信的第三方公司！

两个都有其利弊，第一种要求你的公司人员配备必须全面，运营人员、销售人员、技术团队、客服都必须配备齐全，缺一都难以做好。

第二种，对你公司的配备要求降低，只要有销售人员即可，其他事情第三方公司会帮你解决，相当于直接贴牌，你只要负责销售这块!哪怕只有四五个人，也可以去代理，自己跑商家即可！

所以，你处于什么阶段就选择什么样的公司合作!当然很多人会想

着直接对接支付宝和微信，但是公司的能力和人员跟不上，光技术团队一年的人力成本高达百万，运营人员，客服人员，这些都是必须的人力成本！

如果做刷脸支付代理，那么市场空间如何，服务商可以从中获得什么利润？

一）刷脸支付市场空间大

移动支付已经渐渐被消费者接受，对于新事物来说，刚开始的时候，大家都是观望的，就如移动支付开始时，后来的聚合支付也是如此。但是一旦新事物解决了商户和消费者的痛点，那么新事物一定会普及起来。

而现在，正是刷脸支付的时代，特别是刷脸支付解决了手机扫码支付需要手机载体的痛点。刷脸支付这块市场必定是移动支付服务商需要抢占的战场，而且全国商户数量多，市场空间大。

二）支付宝、微信官方支持

对于刷脸支付，并不是商户提出的，而是支付宝、微信等巨头企业在推动。特别是支付宝和微信，为了刷脸支付已经在开始全国

推广。

以支付宝为例，耗资30亿用户刷脸支付市场推广，其推广力度空前，服务商可以通过政策补贴获得收益。

三) 服务商有什么利润

至于具体的代理利润就要看找哪些移动支付公司合作，因为每家的基准成本费率不同。所以刷脸支付代理利润和设备无关，而是和代理合作方的交易成本费率相关，比如拿到0.2%的成本，你给商家费率0.38%，那么商家每一万元交易，你就可以拿到18元。

或许有人会讲，这也太少了吧。不过，你可千万别小看这个数字，累加起来不得了。比如你今天铺了十家，每家一万那就是十万交易额。十万交易额每天你就净收180元。第二天你又铺十家，又比如十万元。那么今天又新挣180元，再加昨天的交易，你今天就拿到了360元。铺的越多。流水越大，越挣钱。

再则，现在刷脸支付是有奖励的，每一张脸补贴7角钱。这也是一笔不小的利润。

对服务商来说，做刷脸支付相当于和商家绑定在一起，其交易数

据都可以牢牢掌控在自己手里，而且不要小看这些交易数据，这些数据的价值今非昔比。