

# 深圳女装服装进货渠道季诗雨英伦风双面尼羊绒大衣

产品名称	深圳女装服装进货渠道季诗雨英伦风双面尼羊绒大衣
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:季诗雨 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 深圳女装服装进货渠道季诗雨英伦风双面尼羊绒大衣

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、女装服装进货渠道、服装线上拿货、服装厂拿货源。

根据一年中的销售淡季旺季提高大家对季节的概念，今天小编帮你梳理一下服装零售，在一年的各个阶段应该如何做出佳业绩的技巧，以便提前做好应对活动！因为现在是6月，所以，现在我们从6月份开始，做一个循环的梳理！服装夏装销售季节,属标准淡季,具体销售日期在儿童节、6.18年中大促。这时天气气温偏热，夏装热销，跑量大，但价格低，利润少。自6月10日以后，夏装的销售开始急剧下滑，即使有6.18年中大促的刺激，不会起到太大作用。这个时间要合理促销。进入6月份，开始考虑秋款产品的选款、打版等工作，对上半年的销售做分析、总结，对下半年的营销作出规划。服装夏装滞销季节，属疯狂淡季，具体销售日期7月中旬聚划算年中大促。此时天气异常炎热，夏装销售基本停滞不前，建议促销。秋款产品已开始下单生产，同时店铺内做好对秋单品的预售工作。对部分秋单品开始做营销推广，制定营销计划。服装夏装滞销季节，属疯狂淡季，具体销售日期在8月中旬秋装上新。此时天气异常闷热，夏装销售完全滞销，秋装少量上市。开始大量夏装清库甩货。建议低价促销。进入8月份，部分秋单已正式开始销售，实力强的店铺已开始抢占市场的有力地位，同时也是打造爆款的关键时期。服装夏秋装过度季节，也是淡季过度旺季的季节，属尴尬淡季，具体销售日期在九月中下旬。此时天气开始降温，日夜温差较大，风大。夏装清库，秋装全面上市。此时消费者多有持币观望心态，故人多成交低。此时卖家

应当心态平稳，不焦不躁，积极调整好店内的货品和营销规划，准备迎接旺季。