

半永久纹绣师的心得体会?大禾纹绣商学院回答您

产品名称	半永久纹绣师的心得体会?大禾纹绣商学院回答您
公司名称	杭州大禾网络科技有限公司
价格	1.00/个
规格参数	半永久纹绣师:半永久纹绣师的心得体会? 半永久纹绣师:半永久纹绣师的心得体会? 半永久纹绣师:半永久纹绣师的心得体会?
公司地址	浙江省杭州市萧山区城厢街道人民路51号五楼796 (注册地址)
联系电话	18117380346

产品详情

半永久纹绣师的心得体会?大禾纹绣商学院回答您

纹绣师与客户的沟通日常：

“ 现在流行平眉，我要做个粗黑的平眉 ”

“ 您的脸型是不适合平眉的，因为balabala.....

您的肤色也不适合偏黑的颜色，因为balabala.....

所以综合年龄、脸型、发色，您应该balabala..... ”

“ 这么麻烦呀，那我不做了 ”

其实不止是半永久定妆师、纹绣师，美业从业者在工作中经常会遇到这样的情况，比如

微整师日常：

“我下巴还可以尖一点”

“再尖就成蛇精啦”

服装师日常：

“我觉得红、绿搭配好看”

“红配绿，赛狗屁”

化妆师日常：半永久纹绣师的心得体会?大禾纹绣商学院回答您

“给我来个欧式眼影”

“平脸真不适合欧式眼影啊”

很多时候，我们无法从美学角度说服客户。

但为了把这样的客户拿下，大部分美容师会按照客户的需求去做。

做完效果不好。自己心里过意不去，还影响了个人口碑。

所以，我们可以利用风水学跟客户解释一些禁忌，同时留住客户。

通过风水学提高客户信任

许多爱美的女性在做美容项目时都是比较相信风水学的，所以我们平时在沟通时可以利用这一点，比如谈论眉形与家庭、事业的关系，增加彼此之间的信任。

即使是不信风水命理为顾客，她们也会乐于接受你的建议，毕竟谁都不希望自己运气不好。

增强客户对你的崇拜感

从美学和风水学两个方面引导客户，根据客户实际情况出发，如客户之前的面相对生活造成哪些不好的影响，需要如何改善，并提供意见。这样客人对你的崇拜感和信任感会更强。

各种实用知识请关注我们，让彼此不孤单半永久纹绣师的心得体会?大禾纹绣商学院回答您