

刷脸支付的落地应用

产品名称	刷脸支付的落地应用
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

2018年12月，支付宝推出刷脸支付机具产品“蜻蜓”，正式开启“刷脸支付”线下商业应用时代；三个月后，微信不甘示弱，推出对标“蜻蜓”的刷脸支付产品“青蛙”，并表示在全国几百家商户落地。

至此，两大互联网巨头的线下刷脸支付的市场争夺正式打响。

支付宝“蜻蜓”和微信支付“青蛙”

根据前瞻产业研究院数据，我国人脸识别行业市场规模在2016年已超过10亿元，预计到2021年将达到51亿元左右。2018年，刷脸支付迅速扩张又进一步加快。

据创始人兼CEO刘威介绍，花脸支付不仅仅是刷脸支付，是基于人脸识别技术，以刷脸支付为切入点，应用大数据、云计算等新科技，提供人脸识别智能解决方案。

目前，“花脸”刷脸可以提供零售、商超、景区、酒店、医疗等各大行业的刷脸支付系统解决方案，已在80多个城市落地，累计服务商户约10万。目前，已完成Pre-A轮融资，估值2亿元。

刷脸支付硬件产品

在之前，创始人刘威曾从事阿里巴巴口碑线下行业，见证了支付行业的巨大增长空间与痛点并存。

2016年8月，刘威看准了支付这个方向，在他看来，一方面，中国已经全面进入移动支付时代，只靠一部手机走遍天下完全不是问题，从吃饭、坐公交地铁再到购物和生活缴费，没有移动支付搞不定的事；而另一方面，在口碑的工作经历，也让他意识到B端的商家面临着“开店易、守店难”的问题，尽管移动支付提高了商家的经营效率，但商家的利润空间正在进一步压缩，另外，商家无法获取用户数据，就没办法进行后续的二次营销。

在创业之初，主打的产品是一款名为“小猪收款”的聚合支付APP，该款APP直接融合了支付宝支付和微

信支付两个二维码，可以提高收款效率。

但彼时，聚合支付市场已经硝烟弥漫，收钱吧，美团支付，钱方好近等聚合支付品牌已经开始跑马圈地，聚合支付企业都想通过扩大规模形成竞争优势。进场较晚的并不占优势。

“在当时，我们的产品形态并没有什么问题，不过创业公司终还是市场说话。”刘威告诉锌财经，在初切入市场之时，和市场上多数企业的玩家玩法不同，近店科技选择了自营的模式，“这个策略的应用，也让我们在初的阶段跑的比较慢。”