

扫脸支付OEM支付系统搭建扫脸支付服务商

产品名称	扫脸支付OEM支付系统搭建扫脸支付服务商
公司名称	江苏道朴网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	南京市江宁区秣陵街道兴苑路18号学府世家14幢813室
联系电话	18050117944

产品详情

随着支付宝在技术方面的不断提升，目前扫脸支付已经不再是一个玩笑。从相关的消息能够了解到，支付宝方面扫脸支付系统已经非常完善，目前刷脸支付系统已经成功落地，这个技术的落地对于整体收银系统产生的好处也是非常明显的。

扫脸支付系统搭建目前分为两种模式：

- 一、saas贴牌，意思就是在原有的支付系统上贴上logo就成了自己的品牌，技术成本较低;
- 二、独立部署搭建，意思就是根据需求来增加功能，独立部署服务器。

扫脸支付贴牌系统(saas)和独立部署系统(OEM)的区别

- 1.贴牌系统的数据与我们原有平台共享，独立部署是完全独立的一套扫脸支付系统;
- 2.独立部署可以相应增加功能，贴牌是功能不支持增加;(例如独立部署有服务商移动端，代理商移动端可以手持入件)
- 3.贴牌通道时用我们公司对接的通道，暂不支持增加通道，三方公司的返佣是我们公司结算;独立部署是支持对接其他三方支付公司的通道，由三方公司独立结算返佣。
- 4.独立部署有开发者中心，拥有更多权限(例如可以给下级代理商的广告位关闭和开放)

扫脸支付推广产品推广过程中产生的赢利点有哪些呢?

- 一：流水的分润;
- 二：硬件的差价;

三：支付宝微信的补贴;

四：平台方给予代理商推广市场过程中给到的补贴;

五：广告的收益;

流水分润：微信支付宝给到服务商的利率成本是0.2%(万20元)，目前市面上比较常见的费率是在0.38%(万38元)，因此比较稳定的利润空间是在0.38%-0.2%(万38-万20=万18元);一个正常的商户流水分润是在3000元/日，因此一个月下来是有90000元的流水，按照万18元算，一个商户每个月为代理商带来的流水分润是在162元;若此类型商户数量累积拓展到100户时，所带来的商户流水分润总计是在16200元/月;

硬件的差价：支付宝蜻蜓，价格是1999元，机子拿货成本是在1499元，每台机子是有500元的利润空间;

的补贴：支付宝蜻蜓，每台机子是有1200元补贴，青蛙是1540元，不过前提条件是每天机子每天能达道20笔日去重交易笔数;

广告的收益：包括 启动页\会员支付页\支付成功页 电子屏幕广告;

刷脸支付电子屏幕广告是指，电子屏幕上4个滚动播放的广告位;

面对“刷脸支付”的技术浪潮，福建必搜科技作为创新型企业佼佼者，我们一如既往地选择了拥抱变革、提前布局。同时，在“刷脸支付技术”还未广为人知的时候，我们便重点打造“扫脸支付”产品，与微信支付宝等平台开展了全方位合作，着手在全国各地设立了多处“刷脸支付”体验点。

1.具备微信支付和支付宝支付ISV授权城市服务商资质;

具备支付相关领域技术开发力量，此种支付系统开发底层为JAVA语言所写，经过压力测试和安全测试，此类刷脸支付服务商技术团队对于服务器都有设置预警，当服务器数据存量快接近服务器80%容量时，系统将会自动进行预警提醒，从而为服务器扩容争取时间;所具备相关支付技术为：支付通道对接，或者能够与ERP厂家进行联调，从而实现商户端进销存数据与支付流水数据同步，能够为代理商拓展市场时提供到位的技术支持;

2.具备市场推广经验，能够给到代理商落地的推广方案以及比较全面的售后培训和客后服务体系;

3.其公司员工针对于售前，售中，售后三个环节都具备相当高的专业素养和职业素养，专业代表能够帮助代理商清楚了解刷脸支付现状以及帮助代商选择适合的合作方案，职业素养代表着签约之后对代理商的服务态度;

坚持创新，精益求精。通过我们不懈的努力，一定能将“扫脸支付”覆盖到更广阔的场景和领域，在服务广大消费者的同时创造更多的社会价值。