

互融云汽车融资租赁系统，车辆融资租赁系统

产品名称	互融云汽车融资租赁系统，车辆融资租赁系统
公司名称	北京互融时代软件有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	北京市朝阳区领地OFFICE1号楼A座1403
联系电话	400-090-3910 13263308067

产品详情

简单来说，汽车融资租赁是一种依托现金分期付款的方式，将车辆所有权和使用权剥离，租赁结束后将所有权转移给承租人的购车方式，以其首付更低，业务更灵活的优势，最近几年迅速崛起。其目的是为了实现在两到三年的车辆更换周期，灵活处置车辆，最终使汽车从一个占一大笔资产的大件消费品，变成一个支付少量月供就可拥有的普通消费品。

汽车融资租赁系统是互融云隆重推出的区别于传统金融贷款购车，以租代购的购车新模式，使汽车的使用权和所有权分离，用户可以通过按期支付租金的方式获得汽车的使用权，之后逐月支付租金，待租赁期满后，顾客可以选择按照车辆残值购买该车辆。租车期间，汽车的所有权归汽车金融公司，等租期满了，汽车的所有权归顾客。融资租赁的优势在于可以使原本不具备购车能力的潜在客户，转换成为真实的消费者。

互融云整合了汽车融资租赁整个业务流程，包括租赁申请、租赁审批、租后管理、租赁车辆管理、客户登记、合同管理、车辆跟进记录等全流程管理。真正实现了融资租赁公司的全自动化流程管理，强大的信息采集、风险预警、项目质控、资产管理等功能方便了车辆融租公司更好管控业务。

当下汽车融资租赁市场在整个购车环节中应各种因素导致出现诸多问题，互融云汽车融资租赁系统针对相关痛点问题配置解决问题的相应机制。

1) 意向客户跟进问题：

对于融资租赁公司销售而言，通过各种渠道获得意向客户后，如何线上标准化的跟进回访是融资租赁公司极为关注的。

解决方法：

系统录入意向客户后，根据每个意向客户的定义（三日内购车、已进件、放弃等）设定出对应的意向级别，然后根据客户的意向级别自动生成跟进回访待办任务，提醒销售跟进回访。

2) 客户信用问题：

仅凭客户自主提供的融车进件资料是无法对客户的信用下最终的结论；所以，通过有效合理的方法获得客户的真实信用度是融资租赁公司极为关注的。

客户在系统启动业务后，融资租赁公司可通过不同的方式对客户进行信用度调查，调查方式包括：融资租赁公司进行下户、大数据征信调查等，通过一系列的风控手段过滤掉信用度低的客户。

3) 门店车辆状态：

大多数融资租赁公司都是由多分公司构成，一个分公司下面又有多门店，不同分公司门店之间的车辆随时可以进行调拨，门店也可自行向总部申请车辆采购，所以每个门店名下每辆车的车辆状态是融资租赁极为关注的。

系统内设定一个仓库管理模块，管理整个租赁公司所有分公司门店的库存及在途同型号品牌车辆，每辆车的当前状态都实时的显示出来（车辆状态：在库可用、被预占、异常、采购在途、调拨在途、中转在途）。

4) 逾期车辆状态追踪问题：

若客户没按约定时间支付月租，造成逾期不还或者租后车辆丢失，承租人失踪等情况，融资租赁公司针对不同类型的客户跟进处理方式可能随时变化，怎么实时掌握不同逾期客户跟进状态是融资租赁公司极为关注的。

系统内设定了车辆跟进登记模块，逾期不还的客户都可以转入跟进登记模块，进入跟进登记模块的每个客户都有单独的跟进登记记录表，里面实时记录车辆当前状态、登记人、登记时间、跟进原因；每辆被跟进车都可以查到当前的跟进状态及跟进原因。

互融云是目前行业金融业务最全面的软件提供商，涵盖供应链金融、区块链应用、数字货币、现货交易、网络贷款、社交IM、电商应用、征信对接、类金融、消费金融、汽车金融、民间金融、理财投资、互联网金融等各金融细分领域。十几年行业发展经验，具备最先进、最成熟的业务系统搭建平台；上千家成功案例，提供最专业、最具竞争力的信息化软件产品；五十余项金牌服务，以客户为上帝，提供全行业专属的服务体系。

从消费群体来分析。目前购车的主流群体已经变成了在互联网大环境中成长的90后，他们更容易接受这种直接、灵活、创新的方式。相比分期付款，融资租赁的手续更简单，所花的时间也更少，先租后买的方式给了他们极大的选择权。车商时代集团正是迎合了中国市场需求，创新开展了汽车融资租赁业务。