

刚学的纹绣适合开店吗?大禾纹绣商学院回答您

产品名称	刚学的纹绣适合开店吗?大禾纹绣商学院回答您
公司名称	深圳美赋菁英医学美容教育培训有限公司
价格	1.00/个
规格参数	刚学的纹绣适:刚学的纹绣适合开店吗?大 刚学的纹绣适:刚学的纹绣适合开店吗?大 刚学的纹绣适:刚学的纹绣适合开店吗?大
公司地址	深圳市福田区梅林街道孖岭社区凯丰路28号富国 工业区厂房1栋301-17房（注册地址）
联系电话	17891994898

产品详情

刚学的纹绣适合开店吗?大禾纹绣商学院回答您

对于初次创业的年轻人，压力很大，由于没有经验，经常由于蛮干而失败。

第一，纹绣店的模式定位

1，纹绣工作室，专业做纹绣

优点：对店铺面积要求不大，25m²就能开店。人员配备少，一个人也可以。管理也不用太操心。投资小，对风险的控制容易些。俗话说船小好调头嘛。

缺点：项目单一，前期盈利比较难。开这种模式的一般都是有外面的合作项目。比如美容院，美甲店，前期没有生意可以维持下去。

要求：技术要过硬。有与顾客打交道的经验。如果是新手，一共才做了几十个眉毛，不建议做这种模式。刚学的纹绣适合开店吗?大禾纹绣商学院回答您

2.皮肤管理+纹绣的模式

优点：可以做美容院的项目，但是比美容院的面积要求小，25m²-100m²都可以做。灵活性很大。可以根据面积人手来选择美容项目里其中的一个或者几个项目就可以（除了要求洗浴的项目）通常选择脸部项目的多些，比如祛斑、补水、美白、抗衰、脱敏、祛痘。

可以针对美容的顾客进行纹绣拓客，或者纹绣项目拓展美容客户。美容的市场巨大，只要你用心，不愁没有生意上门。

缺点：美容行业的新概念新名词，更新很快，虽然很多无非是新瓶装老酒，但是又不得不跟随这股潮流更换设备和产品。

由于是做脸部，一些问题也来了，皮肤过敏啊，与顾客预期的效果有出入啊，之类的问题。导致一些皮肤管理的老板害怕顾客过敏，只用趋于日化线的产品做基础的护理。

3，美甲店+纹绣的模式

优点：投入少，场地要求小，投资也比皮肤管理小。每天的客流大。开业后很快就可以走向盈利。在美甲美睫的顾客中作纹绣生意的拓客也很容易。

缺点：对于纹绣技术来说，给顾客的感受没有纹绣工作室和皮肤管理以及美容院专业。有些顾客会产生怀疑。刚学的纹绣适合开店吗?大禾纹绣商学院回答您

第二，选址和签订商铺租赁合同

1.商圈的门市房：优点：商圈自带人流，开业后通过在店铺门口作一些活动，人流可以转化为客户。可以线上线下同时拓客。

缺点：租金投资大，风险也大。

选址的注意事项：往往租金决定着地段的好坏，但同时也越是稀缺资源。高额的转让费，几乎需要一年的辛苦忙碌才能赚回来。所以在签租赁合同前一定要慎重，你要问，1，是不是一手房东，有没有房产证

，如果是企事业的房屋，是不是单位直接和你签合同。2，是不是商业性的房产，能不能注册。如果是军产、央产、学校的、等等、有没有被收回的风险。3，合同中关于可否允许转让要注明，每年房租递增的幅度在什么范围。

2，写字楼的商铺：优点：一般写字楼的整体环境装修就很上档次，所以店铺开在里面也提升了形象。缺点：拓客难，只能依靠线上。

第三，装修的风格

色调简洁统一，白，灰，鹅黄、淡粉、果绿、淡蓝、淡紫等浅色色调可为主色。不需要太奢华繁琐的，装饰。

第四，设备仪器与产品

可量力而行，先添置必备的设备，开业后运行中根据顾客的需求，再加以调研后再陆续的上一些设备仪器比较稳妥。避免了浪费。卖仪器和产品的公司都配有导师下店指导，现在竞争这么激烈，你不用担心它们的后期不管你了。美甲，美容，皮肤管理，都是如此。刚学的纹绣适合开店吗?大禾纹绣商学院回答您

第五，营业执照

各地的情况有所不同，您可以到当地的工商部门咨询。北京市现在办理的是公司性质的执照，个体执照以已经很难办理了。据我所知北京市办照不需从业资格证书。（关于从业资格证书我在4月30号的文章里有详尽的解答）

第六，招聘与培训

通常开业前的一个月就要开始培训和招聘的工作。统一服务规范，统一技术手法。

万事开头难，但是没有起点哪里来的成功，失败不可怕，还有经验留下来，这就是财富。罗嗦了这么多希望能给想开店朋友们一点启发！