

# 刷脸支付招商 刷脸支付成巨头竞争风口

产品名称	刷脸支付招商 刷脸支付成巨头竞争风口
公司名称	江苏道朴网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	南京市江宁区秣陵街道兴苑路18号学府世家14幢813室
联系电话	18050117944

## 产品详情

刷脸支付领域的巨头竞争正在加速。就在8月26日，微信支付推出新版刷脸支付设备“微信青蛙pro”以及“刷脸即会员”解决方案后不足一个月，9月24日，支付宝也推出了基于线下消费场景的2款新刷脸支付设备“蜻蜓Plus”一体机与“蜻蜓Extension”分体机，并宣布开放“轻会员”能力，与“蜻蜓”打通。

刷脸支付已然成为行业风口，9月20日，央行科技司司长李伟对外表示，“针对刷脸支付应用，线下应用风险相对可控，基本具备试点应用的条件”。

中泰证券研报指出，国内的第三方支付行业受支付宝和微信支付两大巨头的主导，在两家公司积极推广刷脸支付的背景下，整个行业都会快速跟进，包括上游的设备厂商、下游的收单服务机构及其他同业竞争者。

附：福建必搜网络科技有限公司是一家以技术开发，市场推广，策划运营为主线的互联网科技公司，位处于美丽的海岛城市厦门，拥有强大的技术研发团队和市场经验丰富的拓展团队，专注于为个人创业，个体工商户经营，企业经营提供一站式支付解决方案，公司产品包括收款硬件：收银机及扫码盒子，扫码枪，智能POS机，刷脸支付智能设备等 收银软件：PC端及APP安卓平板收银平台收款；人脸支付开发：金融级生物识别可信身份平台，更加高效便捷；聚合二维码开发：为商家提供专业的一码收银工具，让生意经营变得简单；API/SDK接口：为商户支付端提供更加便捷的一站式解决方案；现面向全国诚招代理商，欢迎咨询招商热线

### 刷脸支付服务线下市场

就在我们已经习惯了扫码支付的时候，越来越多的线下刷脸支付设备正在悄然改变我们的支付习惯。与扫码支付相比，尽管刷脸支付的技术投入更大，但其效率更高，给用户的体验也更加流畅。

“我们认为刷脸是比较科技感、未来感的支付体验，同时是人和设备之间的交互，它其实会给应用创新带来非常多的机会，这是它相对二维码可能更往前一步的差异点，但本质上它是服务线下市场的体系。”支付宝智能设备事业部总经理钟繇指出。

刷脸支付在线下的应用推广也得到了监管的鼓励。8月下旬，央行发布了《金融科技(FinTech)发展规划(2019-2021年)》，其中针对刷脸支付提到，探索人脸识别线下支付安全应用，借助密码识别、隐私计算、数据标签、模式识别等技术，利用专用口令、“无感”活体检测等实现交易验证，突破1:N人脸辨识支付应用性能瓶颈，由持牌金融机构构建以人脸特征为路由标识的转接清算模式，实现支付工具安全与便捷的统一。

在9月20日举办的金融网络安全论坛上，央行科技司司长李伟对外表示，针对人脸识别支付应用，线上开放的网络环境中存在诸多风险，应用条件不成熟。“不过，针对刷脸支付应用，线下应用风险相对可控，基本具备试点应用的条件”。

## 支付巨头竞争升级

事实上，整个2019年，国内两大支付巨头在刷脸支付领域都是一种你追我赶的状态。2019年3月，微信支付推出刷脸支付设备“青蛙”；2019年4月，继2018年12月推出全新刷脸支付硬件产品“蜻蜓”之后，支付宝发布“蜻蜓”二代；8月26日，微信支付正式发布搭载扫码器、双面屏的“微信青蛙pro”；紧接着在9月24日，支付宝推出基于线下消费场景的2款新“蜻蜓”，“蜻蜓Plus”一体机与“蜻蜓Extension”分体机。

与快速迭代的硬件产品相伴随的是持续扩充的生态服务能力，以及层层加码的补贴政策。8月，微信支付推出“微信青蛙pro”之时，宣布正式推出基于微信卡包会员、小程序会员与青蛙设备结合的“刷脸即会员”解决方案，门店除了扫码支付和刷脸支付能力外，还能高效获取会员。相应的，支付宝在9月24日也宣布，面向线上线下全商业场景开放“轻会员”能力，与刷脸支付设备“蜻蜓”打通，用户刷脸就能成为商家的轻会员，此外，商家在接入蜻蜓后，还可获得阿里云套餐优惠、支付宝小程序流量等全方位支持。

与此同时，支付宝宣布未来对刷脸支付的补贴将不计上限，而此前三月份支付宝官宣的补贴金额为30亿元。

“我们一直认为，对于我们笃定的未来，对于我们认为的行业未来的机会，支付宝从来是不会在补贴上说舍不得，因为这个趋势一旦形成的话，给行业带来的盈利是巨大的。”钟麟在接受记者采访时说道。

对于当前两家巨头在刷脸支付上的投入和竞争，钟麟表示，“这个我不把它当竞争。如果只有支付宝一家，比如说我们在去年12月份说刷脸支付的时候，其实所有的合作伙伴是将信将疑的，觉得支付宝是不是又打一个市场热点，是不是不想真正去做。如果同业的一些伙伴，他们非常相信这个事，他们也在做这个事，那整个行业就被带动起来。”