

刷脸支付的几大明显优势

产品名称	刷脸支付的几大明显优势
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

近你会看到各大媒体、网络平台都是关于“刷脸”的报道，感觉不聊聊刷脸是不是就已经跟这个时代脱节，对于很多的商家和消费者可能都有这样的想法，手机扫码就挺方便的，为啥还要使刷脸支付？

、提升运营效率：刷脸自动扣款，效率更高，减少消费者长时间排队等待，刷脸支付更快，无需拿出手机，打开支付宝或微信、打开扫一扫或者收付款等一系列繁杂的动作；帮顾客省去了记密码，输密码的麻烦，真正实现了人与钱包或银行卡的“合二为一”消费者得到方便，也更乐意来您家消费。（手机没电、不掏手机也能付款，逼格满满）

第二、降低成本：刷脸支付降低了人力成本、时间成本，成本降下来之后，就可以给消费者更多的优惠（省钱就是赚钱，这种道理商户都懂）。

第三、吸客引流：全新支付方式，趣味体验、引流拓客，消费者无感支付，体验感更好，更加迎合年轻人的消费习惯，销售额平均上浮 20%。

第四、多种收款方式：不但可以刷脸支付、也可以支持微信、支付宝收款码支付，同时支持花呗、信用卡直接付款。（花呗、信用卡可直接付款，符合现在年轻人的消费习惯）

第五、电子海报（定向营销）：有屏幕，就可以推广告，刷脸支付设备提供开放的广告播放形式，商家可以在设备上任意设置图片、视频，层出不穷的广告形式，达到品牌宣传、活动推广等目的，为流量主带来了更高收入的可能性。（在顾客刷脸支付的这个场景下，顾客注意力百分百放在屏幕上，在商户与顾客建立连接之后，一系列促销的动作就可以推出，无论是复购券、熟人券还是生日大礼包，都可以对顾客进行定向营销。有了线下屏和顾客直接交互，传统手机端扫完码放进口袋这一动作便被革新掉）

第六、会员开卡功能：留存老客户帮助商家在刷脸设备屏幕上快速完成会员的开卡功能，提供开放的支付宝会员卡券包能力，用户可以一键加入会员、领取会员权益，会员储值、积分兑换，卡券营销，打造完整商业闭环，会员开卡效率提升 6 倍，同时会员转化率也能超过了 20%。

（过去在传统的会员开卡过程当中，繁琐的开卡流程是造成很多顾客流失的一大因素。顾客需要填写手机号、基本信息，然后激活开卡；对于商家而言，需要不断地询问顾客，还要教流程，同样的话在中要重复说一千多遍）

第七支付宝 微信官方都会不定期的做各种刷脸补贴，除此之外商家也可自行投放优惠优惠（刷脸免单、刷脸半价、刷脸打折等），带动消费者进店二次消费，迅速为商家聚集人气，助力商家生意更加火爆。

第八、支付后广告：商家可以在设备上植入广告，消费者每次支付后设备页面会跳出广告，消费者在消费付款的瞬间注意力为集中，此时广告输出可以达到更好的传播效果。使用刷脸支付完成付款后，自动跳转广告页面，广告宣传内容能够更准确的触达消费者，并引起消费者的关注，从而加深品牌在消费者心中的印象，提高品牌知名度。