

# 服装批发市场价格表纳瑞希新款双面羊绒大衣毛呢

产品名称	服装批发市场价格表纳瑞希新款双面羊绒大衣毛呢
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:纳瑞希 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 服装批发市场价格表纳瑞希新款双面羊绒大衣毛呢

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、服装批发市场价格、服装品类拿货、中档服装拿货。

所以，可考虑在店里增加一些配件，例如手机壳、充电宝、礼包，一方面，在发现顾客暂时购买无望时，可转向引导客人选购配件或者单独购买礼包，多少也是笔生意，图个开张嘛，另外一方面，也能营造更好的店面氛围。对于进店的客人，能直接下单购买是佳，若只是进店来看看的，老板也好，店员也好，多少有点不爽，又不能拿把AK47强令客人购买。不过，既然首单生意的主要价值是在鼓励员工上，现在没生意做，可以制造点下次生意的机会和希望。对于那些进店的客人，若是明确没有任何购买意愿的，也得送点东西给客人，例如产品单页，价格单之类，送点东西出去，比如意向强烈的，给他现有随身带的手机免费贴个膜，增加了下次客人来店的机会，也是送点希望出去。或者，把给客人的促销消息发送，也安排在早晨进行，看着一条条宣传信息发出去，也是在鼓动员工的信心。客人进店后，若稍有些购买意愿，应主动向客人释放这个信息：“您是店里今早的第一位客人”，有些客人也知道，店家做生意，图个开门开张，对首单毛利看的不重，这也是买东西的机会，通过这个方面，来促进客人的购买几率。有些客人会提前与店里约时间，前来店里处理一些事情，例如退货，换货等等，当然了，这也是正常生意中的常见事务，但是，若是在店里早晨一开门，就来个退货换货的，估计店老板和店员的心情都不好。所以，对于这些退货换货的客人，或是过来办理非业务类事务的，尤其是结账收钱的，在时间

安排上，可别安排在早晨。