

刷脸支付加盟和系统搭建有什么需要注意的地方？

产品名称	刷脸支付加盟和系统搭建有什么需要注意的地方？
公司名称	江苏道朴网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	南京市江宁区秣陵街道兴苑路18号学府世家14幢813室
联系电话	18050117944

产品详情

2019年最火的支付创业项目肯定要数刷脸支付了，支付宝和微信都投入巨资，推进这个项目，因为这个刷脸支付是未来新零售的重要的一个接口，它将全面将线下场景数据化，融合线上和线下销售。但怎么开展这个创业项目呢，很多人第一时间问，刷脸支付怎么代理呢，但除了代理这个方向，还有其他的模式吗？代理这个要注意什么呢？

首先我们先说说我们为啥要做刷脸支付，有什么优势呢？

一、市场红利空间：现在刷脸支付市场接受度高，但普及度不高，现在一二线城市完全可以做起来，市场红利空间非常大，也许再等一两年，等一二线城市饱和度高了，那你就只能去做三四线城市了。

二、官方扶持政策：不仅是微信还是支付宝都给予商户最大的扶持，比如消费者通过刷脸支付设备付款有满减或随机补贴等等。

三、总部加盟扶持：总部加盟扶持，包括刷脸支付设备扶持：KA商家设备免费送、设备落地调试支持、产品培训以及各种物料支持等。

四、增值服务：刷脸支付不仅可以获得商户分润，而且伴随着刷脸支付不断地普及，更多的场景会被投入使用。

有利可图的同时就一定会有人铤而走险的走上欺诈的路，我大概总结了几大骗局：

第一、招募区域代理，号称“有区域保护”。请牢记，凡是刷脸支付项目招募代理有区域限制的公司，99.99%是为了骗取加盟费。都什么年代了，还区域保护，支付宝和微信也不会拿出哪个地方出来，专门给到某家服务商去做。市场经济，一定是各凭本事的。你做个一家公司的什么市代，你能确保其他家品牌的不在这个城市也放几个市代，所以凡是区域限制的刷脸找代理的公司，一定都是为了骗取代理费的，他们定这个政策完全不顾代理商的死活。你只要问清楚对方公司是否有区域代理，告诉你有的，直接拒绝就好。不要心存侥幸。否则吃亏后悔的还是你自己。

第二，号称只要交代理费，所有刷脸的设备免费赠送多少台。有多少无辜的创业者都被这种无良公司的噱头骗的吃尽苦头。其实稍微动动脑子想想，这种好事怎么会轮得到你。所有刷脸的设备生产、进货都是要钱的，支付宝自己的蜻蜓一代，官方售价2688元，蜻蜓二代1999元，虽然官方有奖励的补贴，但也是有条件的，而且也是后面的事情了。有朋友留言说，深圳某招代理的公司，宣称10万代理费送2000台设备，骗取了很多从业者，交了代理费后一台设备没拿到，想拿到都是有很多条件的。其实在这个点上入坑的人都是喜欢占便宜的人，殊不知羊毛出在羊身上。做生意不是慈善，不可能别人无缘无故给你这么多好处。

第三，号称刷脸“私有化部署”。这是一个打着高科技名头，利用创业者对刷脸支付项目的信息不对称，明目张胆的进行圈钱。什么是私有化部署？美其名曰用自己的品牌，自己的服务器，用自己的名义去开发市场，数据也都是自己的，直接和支付宝官方进行对接。

创业者只需要思考几个问题即可：

1，刷脸的设备是官方或者硬件生产厂商的，目前所有招代理的公司都是找厂家合作进货。你不管拿的谁的货，硬件都是一样的，私有化没有任何意义。

2，服务器的背后是每个月额外的经营成本，而且还不能停交。每一个做私有化的公司，为什么让你买服务器，因为他们自己就是代理商，卖服务器就有提成拿的。

3，数据，那我就只有呵呵呵了。你有能力真的手上有了至少1000家商户再说吧。否则屁用都没的。

4，对于创业者来说，快速运作项目和节省成本都很关键。真正的刷脸私有化适合的是有庞大渠道资源、稳定的团队、至少50万以上的启动资金，否则你会发现到后面哭都来不及的。

第四，号称刷脸设备上的“广告分成”。他们会告诉你，商家每收一笔款，代理商会得到广告商0.5-1.2元的分润或者和总公司三七分、五五分。你只要开发的商家，都会用刷脸支付。你想想也对，这个生意真好做，钱真好挣。然后交纳巨额的代理费，结果你会发现，所谓的广告商一分钱也没有。然后他们才会告诉你，你自己去找广告商投放啊。

第五，号称“商家零费率”代理骗钱模式。众所周知，微信支付宝的成本是0.2%，巨头支付宝和微信支付都不敢全面放开零费率补贴，一家小小的公司有何能耐有何实力来做支付宝和微信都不敢做的事。微信甚至之前对民生银行提现还加收0.05的提现手续费。而这些公司所谓的零费率如果为了抢占市场，何不自己直接受益商家，为什么还要创业者交纳巨额代理费呢？这些公司打着给商家补贴零费率的口号，让你交纳10-20万不等的加盟费，结果你交了钱后，发现事实远远不是这样的，一层层的把你套进去，越陷越深。

那现在做刷脸支付怎么做呢？

现在要做刷脸支付项目，主要是通过两种方式：

一是服务商模式。就是有自己的技术实力，和支付宝微信直接对接，使得自己的系统和支付宝微信的接口对接。因为无论是青蛙还是蜻蜓，都是需要二次开发接入系统才能使用的。这个模式就是能够直接享受到官方支持的。

二是代理商模式。就是传统意义上的加盟代理，成为服务商的下线，做他们的代理，对接的是服务商，这种模式不需要技术能力，只需要去开拓市场，推广项目即可。当然这种模式是无法得到官方红利支持的。

所以说，现在创业者要加入的模式还是以第一种服务商模式为主。而服务商所需要的技术支持就是现下

支付系统服务公司所主营的内容了。现在市面上做刷脸支付服务商模式的有很多家，若需要做刷脸支付则需要找一家正规的刷脸支付服务公司合作，所以这就需要调查和选择，选择实力强的支付技术开发服务商，这可以通过支付宝和微信的开放平台去查询公司的资质。例如：必收宝品牌，由福建必搜网络科技有限公司倾情打造，支付宝微信官方合作伙伴，必搜科技公司成立于2016年，拥有一支由专业程序员、软件工程师、项目经理、专业的运营团队组成的精英队伍，是国内领先的支付行业技术服务商，产品涵盖了刷脸支付、支付盒子、扫码枪、聚合二维码、支付会员、卡券核销等一整套的支付服务解决方案。自主研发了客流经营系统，扫码点餐系统，通过几年高速发展已成为移动支付行业有技术开发能力的金牌服务商。

如果科技部分无法让你的心完全放下来，那么小编再给你打一剂定心针。作为支付行业的大佬级单位，支付宝一直表示敢付就敢赔。马云甚至还放话说支付宝每年都会准备几亿的现金，就为了百分百赔付误刷错刷盗刷事件，可惜根本用不上。

刷脸新时代的风潮已然来临，新事物的出现总是要接受无数的疑问和挑战，但再多的难题终究会被一一克服，这是我自身对于中国科技的信任，毕竟这么多年以来，它从来没让我们失望过。我将会一直关于刷脸支付，同时也希望各位对刷脸支付感兴趣的读者也持续关注我。