

# 5G时代到来释放重大信号：未来十年，这才是主流营销手段

产品名称	5G时代到来释放重大信号：未来十年，这才是主流营销手段
公司名称	杭州阿享云科技有限公司
价格	360.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市滨江区西兴街道聚工路11号5幢2层-70（注册地址）
联系电话	18079820401

## 产品详情

谁对我们的产品感兴趣？对哪个产品感兴趣？购买意向度如何？未成交顾虑是什么？怎样触达到客户？这些都是移动互联网时代智能获客系统所需要解决的痛点。要解决这些痛点，系统需要打通企业的各个信息孤岛（客服系统板块、CRM系统板块、商城板块、销售员IP、官网板块、咨询板块）。推推火智能获客系统，助力企业真正实现客流量提升1000倍，让获客不再是难题。

推推火智能获客系统

商业5.0的引领者

推推火智能获客系统面向企业集成AI获客引擎、5G智能官网

、智能客服系统、个人形象IP、人脉裂变商城、BOSS-CRM系统以及一站式营销工具七大系统，并以客户捕手、客户分析、客户跟进、分销裂变、员工管理4大切入口赋能流量资源全生命周期管理，实现从企业到用户，再从用户到企业的销售闭环。

适用于几乎所有销售需求的场景和企业，尤其是高客单、低频次消费群的商户，如房产、教育、金融、汽车、婚庆、医疗等。

与此同时，推推火利用AI技术实现智能获客。通过记录每一个进入小程序客户的行为轨迹，智能预测客户成交率，挖掘高意向客户，构建专属画像。同时，销售人员无需添加好友也可直接触达客户，用大数据赋予销售人员洞察客户心理的能力。

传统的SCRM强调的是对人工的管理，对工作量的量化，通过这样不停地去强管理，来实现整个工作效能的提升。作为一个软件，除了要管这些员工外，更多的是通过社交工具来为员工赋能，让他愿意使用，而不是对这个工具产生抵触。对销售管理来说，销售其实也是一种社交的行为，通过SCRM这样的一个平台，怎么能够把工作中的社交更好地连接起来才是重点。

首先可以帮助销售来实现通过社交媒体的获客。区别于传统的SCRM，推推火通过小程序和企业微信切入企业管理，核心能力是通过员工的社交人脉智能挖掘客户，并通过AI测算精准找到意向客户。它能够帮助企业提高获客能力、实现企业全员营销、锁定客户资产、提升企业获客能力。

比如说推推火可以帮助企业每一位销售甚至每一位员工打造一个专属的超级IP，可以通过社交网络去传播，并且这样的传播轨迹最终可以沉淀到数据库里，这就是帮销售赋能，而不是简单的对工作量的监督和获取流量。

推推火以超级IP、AI助手、智能IM、BOSS助手和官网为基本功能模块，以小程序作为应用入口，为销售人员创造社交化的销售场景窗口，为企业一键搭建可视化的数字化管理体系。

一方面销售使用推推火智能获客系统与客户直接沟通，沟通体验一致流程，将用户日常社交场景融入销售工作场景。对于用户来说，一致的体验更流畅，对于销售来说，可以直接触达客户。

另一方面，对于企业来说，不再受以前那种销售离职带走客户资源的痛苦困扰，客户永久沉淀在企业的私域流量池，客户资源永不流失。

如果解决打车难成就了滴滴，解决购物难成就了天猫，解决吃饭难成就了美团，那么推推火就是解决了获客难营销难的问题，实现了数据的一体化，对提升企业竞争力具有重要作用。