

# 刷脸支付代理费率怎么算 刷脸支付代理分润怎么结算

产品名称	刷脸支付代理费率怎么算 刷脸支付代理分润怎么结算
公司名称	福建必搜网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	厦门市湖里区金海湾财富中心9号楼901-9
联系电话	13275002616 18859121530

## 产品详情

服务商，但是很多人还是不太懂，今天就在说一下代理商和服务商的事儿。

代理商：就是代理别人公司的产品，规则都是上级制定好的，你要按照上级规则去玩，比如结算底价(千2.0~千2.4)，阶梯制结算(80%~100%)或者许诺千分之4的分润，这些都是上级制定好的。

阶梯制结算，交易流水1000万以下按照80%结算，比如你这个月有900万流水，给你的

结算底价就按最低千2结算， $900\text{万} \times \text{千分之}1.8 = 16200\text{元}$ ， $16200 \times 80\% = 12960\text{元}$ ，这一下就损失了3240元，如果加上每台1200元的补贴，比如这个月你的总补贴是8000元(20台设备最高值)，按照阶梯制80%结算，那就是6400元，又损失了1600，一个月平白少了4840元。

2、结算底价，官方结算底价是千分之2，市面上最多的代理模式是千2.4结算，一个月抽走万分之4，交易流水少的时候看不出来效果，只要破了5000万，效果会非常直观，心疼死你!也有一些代理模式，承诺千分之2的结算底价，设备拿货价还最低，很多人会想那他们赚什么?我好像挺占便宜。其实他赚的就是你的代理费!3万~10万不等，规则制定者要得是现金流，分润那些未来可期许的钱就让你去赚好啦，不然，拿什么画饼?

3、另外，我见过更狠的套路，许诺你千分之4的分润，这事儿一听就觉得不靠谱，但还是那句话，永远都有人相信，官方给的接口，费率千3.8~千6可以调，那就意味着，从理论上讲，你可以给商家设置千分之6的费率，结算底价千2，理论是就可以赚千4，但是实际上你能铺出去才怪!谁会买你单?

总之，代理别人的产品，首先，要缴纳代理费(也有人叫保证金或押金)，这其实就是入门费，进来以后能不能玩得转，就要看你自己的了，跟你的上级没有关系。如果有一天你的上级突然不做了，或者他想变规则了，准备收割了，那结果就.....

服务商：微信支付服务商，支付宝ISV，直接对接官方，走的是自己的通道，首先资金绝对安全，返佣也

没人参与，自己开发票去领取，微信满5000就能提，支付宝3000，意味着你可以多笔多次提出。

最关键的一点，服务商你可以理解为是规则制定方，现在市面上打着招商旗号的公司，都是官方服务商，支付这个行业，就像一颗大树，分润是主躯干，补贴政策和代理政策就是开花结果，长出果实，如果没有分润数据支撑、没有代理政策支撑，那么可能会长歪，会觉得支付行业很难赚钱，这就是为什么有的人赚到了钱，有的人赔了个精光，模式问题!

现在市场上有很多种套路，都是由服务商制定的，虽然微信和支付宝明令禁止不能以官方名义招商，但是你发现各家公司都是以自己的系统、软件、品牌去招商，合理合法，因为他有服务商资格，可以从事刷脸支付行业。

理是有上限的，最高你就只能到那儿了，未来的钱永远都是期许，光靠分润也养活不了公司，我相信很多代理商都面临过这样的问题，就是收入支出不成正比，更何况还有回扣现象!服务商拿着支付软件可以无限招商，一个3万元代理费，得多少流水才能达到?更何况都是未来的钱，永远都是现金流为王!分润是一个公司的基础，因为有数据支撑，你去谈判会如虎添翼，给你的代理商展示也游刃有余。一句话代理商是代理服务商的产品，你在他之下，规则由他定，你就期盼着他能做大做强吧!

### 1. 费率给到商家的是多少

市场价都是 0.38%-0.6%，支付宝和微信给出来的基础费率是 0.2%，服务商给到商家的费率由服务商自己定，0.2%就是万分之 20，意思是 10000 元收 20 元的手续费。(0.2%可简称0.2，一般的客户会懂)

### 2. 费率的流水分润怎么计算

拿到的分润，就是给商家费率减去基础费率，服务商和代理商给到商家的是0.38%。 $0.38\% - 0.2\% = 0.18\%$ ，0.18%就是万分之 18，也就是一万元可以得到 18 元的费率分润，商家每月流水达到 10 万就有 180 元的分润.流水越多分润越多，支付不止分润不止!

### 3. 不是服务商了还能享受费率分润吗

只要是你铺设的硬件设备，支付宝和微信的服务商合同是一年一签的，正常续约就可以的，交易不止，分润就不止，只要支付宝和微信还在，那么分润就是永久性的(除费率分润其他收益均在合同终止时同时终止)，这一大支付平台，一大社交平台，断然是不会轻易消失的!

### 4. 费率是如何结算?结算时间?

费率分润是结算到服务商账户，每月一结,现在是15号结算，这个根据服务商以及下面的代理商提供的税票有关系的，开过票的老板一般都知道的!

### 5. 设备上的广告需要服务商代理商去找客户来投吗

广告分两种，一种支付前的广告，由服务商后台控制统一投放，代理的也可以，一种是支付后的广告，这个由商家自己控制和上传的。

广告位视频编辑，随心所欲!

### 6. 广告位这个设备有什么优势啊?

设备是电子屏，是消费场景，相比电梯广告，对消费者的效果更直接，明显!

#### 7. 设备具体有什么功能?

一台设备可以实现三种付款方式，(人脸付款，出示二维码，自己扫码)除了可以付款外还可以给商家提供一系列的营销增值服务，以及广告播放。

#### 8. 设备如何连接原有的收银系统?

在商户原有的系统上安装公司开发的收银插件和数据线连接即可。

#### 9. 设备走的是什么通道?

一台机器只能接一个刷脸支付的通道(微信支付宝二选一)，支持聚合支付(微信二维码.支付宝二维码.银联，百度钱包，京东钱包)。

#### 10. 硬件设备都有哪几款?

支付宝的硬件设备叫做蜻蜓，微信的硬件设备叫做青蛙，目前各类设备都有更新，支付宝已经有蜻蜓F4了，微信也出了第二代青蛙!针对于不同的场景，设备也有所不同!