

时尚女装品牌折扣店衣香丽影加厚双面羊绒呢大衣女

产品名称	时尚女装品牌折扣店衣香丽影加厚双面羊绒呢大衣女
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:衣香丽影 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

时尚女装品牌折扣店衣香丽影加厚双面羊绒呢大衣女

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、时尚女装品牌批发、开服装店怎么拿货源、开服装店怎么联系货源。

行销学一个的法则叫做20/80法则，在顾客管理理论中是指20%的顾客完成80%的销售额，而这其中的20%的顾客即我们的老顾客，特别是持我们品牌VIP卡的顾客。所以对于老顾客的管理是店铺管理中重要的项目之一。由于某些品牌和店铺对VIP卡的办理条件制定不合理，或因顾客的其他特殊原因(如他人赠送购物、旅游购物等)，常常造成部分发放的VIP卡为无效卡。相反，一些顾客虽然经常光顾，却由于某种原因一直无法达到VIP办卡条件，这对店铺的VIP卡客户管理都带来了一定的麻烦，所以老顾客的贡献率分析就显得尤为重要了。我们需要对老顾客(特别是持VIP卡的顾客)进行每次的消费登记和统计，并对特别重点的老顾客进行消费特点、消费频率和消费金额的分析。这样首先我们可以制定出更合理的VIP卡办理条件，其次是对老顾客的管理工作就更加准确了。比如有针对性的对老顾客进行短信祝福、新货及促销活动的通知、VIP专属特权、生日及节日礼物等工作，对老顾客的品牌忠诚度、介绍朋友、回头频率和再次的购买欲望等都会有较大的提升。库存积压对于卖家来说，是常有的问题，也是卖家不愿意看到的事。其实，一个店铺总会有卖得不好的产品，这就需要卖家在进货前做好各方面的市场调查和数据分析了。面对大量的库存积压，其实也不是无法可施，只是看卖家们如何操作而已。要想盘活库存积压，必先

要清楚库存产生的原因，才好针对性解决。常规备货：一般把商品放到仓库，由于库龄的增加，会有些尾货产生无法销售的情况，其原因就是因为新产品的产生、老龄商品的尾货等。