

# 美思康宸商城开发 现成源码

产品名称	美思康宸商城开发 现成源码
公司名称	广联网络（广东）有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区吉邦科技园
联系电话	19867371424 19867371424

## 产品详情

美思康宸商城APP模式kaifa，小编是广州市一家专业的网页游戏研发、互联网应用、软件研发于一体的高新技术科技企业。

下面的是全是软文章，需要kaifa这套系统模式的可以咨询

有利于缓解大学生就业压力。大学的创业能力有利于解决大学生就业难的问题。创业能力是一个人在创业实践活动中的自我生存、自我发展的能力。一个创业能力很强的大学毕业生不但不会成为社会的就业压力，相反还能通过自主创业活动来增加就业岗位，以缓解社会的就业压力。

有利于大学生谋求生存与自我价值实现。大学毕业生通过自主创业，可以把自己的兴趣与职业紧密结合，做自己最感兴趣、最愿意做和自己认为最值得做的事情。在五彩缤纷的社会舞台中大显身手，最大限度地发挥自己的才能。

有利于大学生实现致富梦想。如果大学生要想变得非常富有，开创自己的事业，是最有希望实现致富的目标，没有人靠为别人的工作把自己变得惊人地富有。当前，大学生的就业观念正在悄悄地发生改变，一个鼓励创业、保护创业、崇拜创业的大环境正在逐步形成。产业结构调整带来巨大创业机会，促使大学生创业潜流涌动，大学生通过自主创业将实现致富梦想。

有利于促进中小企业的快速发展。从国际经验来看，等量资金投资于小企业，它所创造的就业的机会是大企业的四倍。因此，鼓励大学生自主创业有利于中小企业的快速发展。

有利于培养大学生艰苦奋斗的作风。大学生自主创业的过程中，困难和挫折，甚

至失败都在所难免，这就要求自主创业的大学毕业生具备顽强的意志和良好的品格，勇于承担风险，自立自强，艰苦拼搏。通过创业培养了自立自强意识、风险意识、拼搏精神和艰苦奋斗的作风。

有利于培养大学生的创新精神。创新是一个民族的灵魂，是一个国家兴旺发达的

不竭动力。青年大学生作为中国最具活力的群体，如果失去了创造的冲动和欲望，那么中华民族最终将失去发展的不竭动力。大学生的创业活动，有利于培养勇于开拓创新的精神，把就业压力转化为创业动力，培养出越来越多的各行各业的创业者。

## 互联网创业必知三点

### 1. 兴趣

兴趣是的老师，可是很多人加入互联网创业，并不是因为对互联网有兴趣，而是因为看到别人赚大钱了，自己也想通过这样的方式来赚钱，这样是很难获得成功的。

创业是一件非常苦逼的一件事情，如果不是因为有兴趣而要创业，他很难能一直能坚持下来，也没有办法静下心来，好好去研究这个行业。

很多事情你知道，我也知道，大家都知道，可是真正去做的人非常少，如果不是真的有兴趣，不会去深入研究这个行业，发掘出更多别人不知道的一些东西出来。

比如，每个人都知道百度知道引流不错，可是真正做得好的人，又有几个呢？为什么你的号不是被封，就是发的答案不通过，而别人发的都能成功？当你在抱怨百度知道不好做的时候，别人依然通过百度知道引到大量的流量。

当你想通过互联网创业的时候，先问下自己，是不是真的喜欢这个行业，是不是真的对这个行业有兴趣，其实每个行业都一样，想要做好，都需要有兴趣。

### 2. 专注

当你对这个行业有很兴趣，就需要做到专注。很多人确实对互联网创业很有兴趣，总在不断地去学习，可是很难做到专注。看到什么火就是做什么，非常喜欢跟风，一时做下淘宝客，一时又做借贷宝，然后又不知换成什么项目了，

总在不停的换项目，不停地找项目，这样创业最终只能是失败告终，我们要做有积累性的事情，比如卖产品，如果你能专注卖产品，就算是一款产品，时间久了，开始你话术再烂，时间久了，你也会变成一个高手。

很多人成功靠的并不是他有多聪明，而是他非常专注，用心去研究，不管别人怎么说，依然在坚持，不断去研究，去总结自己的心得经验。

### 3. 坚持

坚持说容易也容易，说困难也困难，就像叫你写一篇文章，就算你写作水平再烂，也可以写出来，可是要你天天写一篇文章，还要坚持好几年，这就是不很多人可以做得到了。

互联网创业并不像别人说那样轻松，想要获得成功，付出的努力和汗水并不比现实的少，甚至更多。很多人并不是很了解互联网创业，他们觉得你每天就是在玩电脑，浪费时间。特别是身边的亲人，看到你每天都坐在电脑前，觉得你无所事事，然后比你是一大堆人生的道理。

你是否还能一直坚持下去呢？当你创业不断遇到问题，不断失败的时候，你是不是后悔在互联网创业呢，当一次次的失败，你是否还有勇气再坚持下去呢？

有统计分析创业的成功率为3%，这可以说是非常低的，很多人有兴趣，也足够专注，可就是做不到坚持，特别是创业失败后，会感到非常迷茫，不知道自己该不该继续去坚持。

## 互联网创业具备哪些能力

### 1、社交能力

之所以把社交能力列为七大必备能力的第一位，是因为它是如此的重要。会社交是一种能力，更是一种软实力。特别是在中国的社会中，人脉能够发挥的作用比你想象到的还要大。

总的来说，互联网行业就是一个小圈子，创业要成功，社交人脉几乎是必须的。因为人脉在你的互联网的职业生涯中会始终贯穿始终。特别是大公司中，更是各种裙带关系，各种熟人介绍。作为一个创业者，寻找人才需要人介绍，谈业务需要人介绍，融资更需要人介绍。比如雷军作为天使投资人就有一个投资准则，看人胜过看项目，只投熟人和熟人的熟人。

不信你可以看看目前统治着中国互联网江湖的大佬们的社交图谱。之前就曾有媒体总结过，目前中国互联网行业创业的有派系，分别是金山系、谷歌系、腾讯系、百度系、携程系、雷军系、蔡文胜系、周鸿祎系、搜狐系、网易系等。所以如果你刚好是其中的一个派系的，成功的几率就会很大，原因你懂得。

### 2、新事物快速接受能力

互联网行业是一个充满着变数，随时随地都会产生变革的行业。作为一个互联网人，就需要随时准备拥抱变化和接受新事物。同样的，每一次互联网行业的变革，都会涌现一批的创业公司。正如互联网上一句非常流行的话：站在风口上，猪都能飞起来。在一款具有潜力的产品类型诞生后，能够保持高度的敏感度，并能投身其中。就有可能获得回报。

总之，在互联网行业，要想混的好，就要时刻对新科技和新产品具有强烈的好奇心和敏感度。比如最近流行的bitebi、智能设备等等。如果你想能够觅得发达的良机，就一定要时刻关注，并尽快的搞懂到底是什么东西，并判断是否有价值，从而迅速的杀入。

这个我还可以举一个例子。在微博大火的时代大赚一笔的酒红冰蓝就是一个案例。酒红冰蓝曾经是一个失败的站长，在微博火起来的档口，迅速切入，顺利的由一个家庭主妇转变成为了一个成功的微博公司老总。

### 3、学习能力

学习能力也是必备的。互联网行业是一个复杂和交叉的行业，有时候除了你的专业能力，还需要你具备多种能力。特别是你作为一个互联网创业者，就更需要有跨界的思维。

比如你是程序员出身就需要学习一些知识；如果你是一名市场出身，也需要了解一些技术工作流程或一些术语，而你是一名产品出身，更需要懂技术、市场，因为这些都是必不可少的。互联网行业说实话对一个人的综合能力要求非常高，复合型人才是最容易成长的，也是创业过程中最容易成功的。

不会也没关系，你大可以发挥互联网上学习的便利性，通过互联网来学习到各种各样的技能。

### 4、坚持做到的恒力

总有一天，你会明白坚持会是一个人最核心的竞争力。如果你做了自己喜欢的做的事情，就要坚持下去。持之以恒的坚持做一件正确的事情，带来的收益是巨大的。相对来说，互联网公司的成长周期算是比较快的，不要寄希望于一夜暴富，或很短时间内能够成名可以举两个站长圈里的名人来说事儿。一位是郭吉军，站长圈里的会议狂人。他有两件事做的非常，一件是跑会，逢会必去，一年300多天奔波在参会

的路上；另一件事是跟人合照，逢人必照，无论是跟百度老大李彦宏，还是跟草根创业者，只要遇到，就咔嚓来一张合照然后发到微博上。这两件事坚持做下去的带来的收益是什么呢？郭吉军成为了圈内名人，互联网圈里的“皮条客”，成为了互联网圈里的人脉中介，他的收益是巨大的。

另一位是牟长青。从07年开始做网络推广，一直坚持做，然后每天写博客，说实话文笔很一般，但贵在坚持，能将自己的工作心得分享出去。这样一直干到了2011年，他不但成为了业内的博客，更收了28个徒弟然后创立了一家网络推广交流论坛，目前流量据说在国内前300，收入也不菲。

## 5、做感兴趣的事情的专注力

做自己感兴趣的事情是走向成功的必备条件。这不是心灵鸡汤，是很多过来人总结的经验。其实之前说的学习能力也跟兴趣有关系，如果没有兴趣，相信没有人愿意花费额外的功夫去钻研去学习。

关于“互联网创业要具备哪些能力？”的全部介绍就到这里了，虽然说创业这条路很艰难，但是如果选择正确了，你恰好又具备这些能力，那比其他人要强的多，要善于发现和利用自己的能力到创业中去，发挥出最大的价值。