

# 做白酒代理怎么样

产品名称	做白酒代理怎么样
公司名称	古家百年酒业有限公司
价格	.00/个
规格参数	古家:贴牌定制酒 白酒贴牌:配制酒 白酒定制:原浆酒
公司地址	亳州市谯城区古井镇工业园区
联系电话	18056787109

## 产品详情

国人自古以来都奉行“酒桌上好办事”，这也是酒桌文化盛行的一大缘由。不过随着人们健康意识的增强，以及国家限制“三公消费”政策的严厉，酒桌文化在许多地方已经逐渐不那么受欢迎了。这对白酒市场而言，不算是一个好消息。不过，每到逢年过节、朋友相聚等聚会场所，餐桌上白酒还是必不可少的。白酒市场依旧还是相当稳定的，而且在近些年人们收入水平明显提升的前提下，白酒市场尤其是中高端消费需求依然相当不错。

投身于白酒行业创业的人也不在少数，大多都会选择以代理的方式开始自己的白酒生涯。那么，做白酒代理怎么样？

做白酒代理属于稳健型创业，换句话说，好好干发不了大财，但是财务自由还是可以保证的；创业不顺利也不会亏得血本无归。不过在当下高端白酒渠道被瓜分殆尽的情况下，选择做一名白酒代理属实前景不太乐观。要么只能向下发展渠道，去村里、乡里等其余代理商未曾涉足过的地方，要么就要与其余代理商竞争，不论哪一种花费的精力都不会太少。

除此之外，为了巩固渠道以及市场，白酒代理前一两年是很难挣到什么钱的。尤其是在开拓渠道之时，不仅仅需要过硬的专业知识和极强的口才，更需要强大的心理素质，因为极有可能被人所拒绝。有的时候为了争取一条好渠道，跑上跑下，还要和好几十个同行竞争，这其中的滋味不用小编细说大家心里也有点数。

就算是运气爆棚，搭上了一条好渠道，和厂商谈的时候也是相当费脑子的，你必须得拿出浑身解数，考虑清楚所有成本，拿出一个既让厂家满意自己还能赚点小钱的价格，同时还要保证不能比别的代理商低，否则就很有可能前功尽弃。

当然了，创业一途，就没有哪一行是不苦不累的，毕竟想挣钱还不想下功夫，天底下没有这么好的事儿。做白酒代理赚钱的有没有？当然有，不过是很少一部分，大部分还是属于那种奔波一年，能赚点小钱的那种。如果说，有那个富余精力，做白酒代理也是一条路子，人脉行业就是需要水磨工夫，日积月累的；如果说只是一时兴起，还是不要做白酒代理，不值当。