

# 刷脸支付系统OEM有哪些优势

## 刷脸支付系统搭建怎么选合作授权商

产品名称	刷脸支付系统OEM有哪些优势 刷脸支付系统搭建怎么选合作授权商
公司名称	北京龙鼎云天科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	北京市朝阳区垡头金蝉北里21号院21-2幢2层238号
联系电话	13275002616 13275008181

## 产品详情

刷脸支付是最新最火爆的项目，门槛也不是很高，很多人就想走捷径做代理，其实这背后还有很多的要素要去考虑。

- 1.了解代理商的资质如何，要合作的话一定要选择支付宝或者微信的服务商。
- 2.合作方会有哪些补贴政策奖励政策，如果什么都没有，纯粹是骗代理费的。
- 3.了解合作方是否有刷脸系统研发的能力，不然合作方水平太低，不建议去代理。

刷脸支付目前还在起步推广阶段，目前一二线城市虽然在不少商超能看到刷脸支付的身影，但是总体还是比较小的，所以刷脸支付市场还很庞大。并且，支付宝目前正在大力推广它的刷脸支付机器，并为服务商提供各种奖励和优惠政策，正是抓住红利的好机会。

刷脸支付时代的到来，让越来越多的创业者看到了刷脸支付的商机，不少人在网上看到各类支付宝刷脸支付代理的信息，就会对支付宝刷脸支付这个项目有疑问，那么支付宝刷脸支付代理可以做吗？

想成为支付宝刷脸支付的代理商，有两个方法：

第一个方法：跟支付宝官方合作，成为isv服务商。这样就有权代理支付宝的刷脸支付产品了，渠道可以自己找，支付宝有官方服务商通道的。

第二个方法：跟支付宝的isv服务商合作。这一步就少了自己出技术的问题，但是需要提供一定的代理费用。产品还是一样的产品，自己赚的会稍微少了一定，毕竟中间还是有一个服务商。

刷脸支付系统搭建的价格与它实际所需功能有着莫大的关系，功能需求的不一样价格也会千差万别。但作为专业的支付系统开发公司，我们会是在前期沟通了解完您的项目需求后，进行需求调研、需求整理、预算评估等一系列工作后，最终给您一份完整和详细的书面报价单，大概几万-几十万区间。

刷脸支付系统搭建选择合作授权商：

- 1、资质证明?:证明是正规军合作安心。
- 2、看技术实力对比：证明你所拿到是可以真正落地的产品。而不是天真的以为都是移动支付产品都一样,事实上差别是很大的。
- 3、看系统平台商户使用量?:没有商家使用的平台永远都是镜花水月，没有人使用证明产品不够成熟经不起市场的考验。
- 4、查看系统后台?:看看是否是独立后台，起码证明不是套用其他公司、侧面了解到是否有技术研发实力
- 5、查看分润领取情况:证明辖下代理上是否能按时领取分润、保证劳动成果。

刷脸支付是对传统支付方式的革命，也是移动支付新的利润增长点，也是刷脸支付代理加盟的红利期。依照以往的经验，任何新事物都是刚出来的时候入局比较好。譬如第一波发现新大陆的探险者，上天赐予了他们丰厚的资源。刷脸支付的广泛商用，从医院到火车站、政务大楼到小商超，刷脸支付的设备正在铺天盖地的推广着，越来越多的中小商户都会用到刷脸支付的设备，支付宝方面天猫直营实体店就更不用说了。而微信支付方面，马化腾与王健林的合作，腾讯与万达的联姻，让微信支付的智慧零售布局更加迅猛。

刷脸支付业务加盟是代理还是私有化独立部署，有什么区别

- 1.资金投入的优势：几乎与做刷脸支付代理、加盟等同等的价格，而且只需一次投入（不包含每年的服务器费用），创业者能够完全拥有自己独立的移动支付系统，可以直接与官方对接刷脸支付机器，享受政策补贴。而做代理每年仍然需要交纳高昂的代理费用，长期一算，综合下来远不划算；
- 2.企业独立发展品牌的优势：创业者或企业能够完完全全拥有自己的刷脸支付品牌，自己做服务商，直接与微信支付、支付宝官方对接，而且有能力可以直接与大型连锁商超、购物街等谈合作，真正做属于创业者自己的事业，拿得出手的事业；
- 3.数据的优势：所有交易等数据完全归客户自己所有，客户也能第一时间查看自己平台的数据，合理规划自己的推广策略，当数据积累到一定程度时（商户数、交易数），也能更快获得资本的青睐，开展更丰富的运营手段，提供更多服务（金融贷款、硬件售卖等）；
- 4.与官方对接的优势：自己做服务商，能够直接拿到官方的补贴政策，参与官方活动，没有中间商赚差价，所获得的利润完全为自己企业独立所有，商家的通道费用也能够在官方的政策下进行阳光管理，也更容易获得商家的信任；
- 5.资源利用的优势：私有化部署之后，自己拥有系统，才能够真正将自己的商户资源转化为固定的收入来源。做代理无异于既给总公司签商户，而且还交“智商税”（代理费）。后期如果不做代理了，无异于把积累的资源拱手送人，再入行时，就等于从零开始。

未来三年刷脸支付前景可期，刷脸支付代理项目将迎来爆发。

对于寻求创业机会或者转型的企业家和个人来说，刷脸支付项目是一个很好的创业新机遇。