

想开个时尚女装店庄丽欣潮流双面羊毛羊绒大衣毛呢

产品名称	想开个时尚女装店庄丽欣潮流双面羊毛羊绒大衣毛呢
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:庄丽欣 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

想开个时尚女装店庄丽欣潮流双面羊毛羊绒大衣毛呢

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、想开个女装店、服装店老板给的货源、服装店进货源。

现在的服装行业有一种常见的现象，那就是光试穿、不买衣服，那么对于想开服装加盟店的投资人来说，想要打破这种情况，可以在销售中拉近和顾客的距离，这样很多顾客就不好意思光试穿而不买衣服了。找到与顾客共同的兴趣和爱好点，表现出对这个共同点的关切和投入，让顾客对导购产生好感和信任。比如共同的业余爱好，如足球，下棋等爱好，引发顾客对导购的认同，俗话说“酒逢知己千杯少，话不投机半句多”，顾客对“情趣相投”的人是相当认同的。因为顾客是这些意见领袖的铁杆粉丝，他们对意见领袖的选择是非常认同的，并愿意通过与意见领袖相同的选择来体现这种认同。如顾客家里，或亲戚中的德高望重者，所居住小区的业主委员会的意见领袖，顾客公司和单位的重要领导等，都可能成为意见领袖的人选。如果能搞定这些意见领袖，他们的带动作用是非常巨大的。“套近乎”一些终端优秀导购，不怎么费力地去推产品，只是和顾客拉了拉家常，闲聊了几句，顾客就买单了，这真有点匪夷所思，当让这些优秀导购介绍经验时，他们自己也茫然，我没怎么介绍产品啊，怎么就成交了呢？这个道理其实也很简单，顾客是通过拉家常判断出这个导购很实在，人品不错，可以值得信赖，觉得导购推销的产品也如导购的人品，八成不会有错的，于是成交了。再过两天杭城就该下雪了，虽然对于我们而言可能觉得还挺开心能见到今年杭城的第一场雪，但是对于店铺经营者来说就不是那么回事了，雨雪天气

很多店就反映门店业绩有所下滑，其中普遍认为下雪是造成业绩下滑的主要原因。到底下雨下雪天对业绩有多少影响呢？小编认为从实际效果上来说——微乎其微！