

自己开个女装店多少钱宝贝玛丽新款双面羊毛羊绒大衣毛呢

产品名称	自己开个女装店多少钱宝贝玛丽新款双面羊毛羊绒大衣毛呢
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:宝贝玛丽 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

自己开个女装店多少钱宝贝玛丽新款双面羊毛羊绒大衣毛呢

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、准备开女装店、服装店货源怎么找、服装店货源怎么进

首先，雨雪天其实是老天在帮我们筛选顾客。天气好的时候，路上经过100个顾客，其中30个是肯定要买的，另外20个因为感受到好的服务和销售技巧，也买了，还有50个是打死也不买的。而雨雪天，可能就只有30个顾客来逛街，这些都是必买的，无非是在哪家买而已。第二，重要的，雨雪天当天人流量确实会减少，可是你觉得顾客会因为近经常下雨下雪，顾客要用的产品就会少买很多吗？反过来说，你会因为一直天晴，就在这个店多买很多产品吗？你有没有发现，如果连续几天下雨下雪，突然天气好起来了，好起来的那几天生意都不错？从某一天来看，下雨下雪可能会对业绩造成影响；而从整个月度、季度来看，顾客只是到店的时间提前推后而已。那么，雨雪天会影响哪些门店的业绩呢？自然是那些心态不好的店。因为一天、连续几天的雨雪天，可能造成业绩的阶段性不好，于是便影响了门店老板或者员工的心态，从而在天气好转了以后依然没有好的表现，自然业绩一直下降，后便怪罪于天气了。所以，如果遇到天气不好，也要认真接待每一位顾客，当天气好转以后，调整好心态，整体业绩并不会下降。雨雪天本身并不会对业绩带来太大影响，而对待雨雪天的态度则对业绩影响严重。因为客流少，就意味着服务时间比较充裕，老板就可抽出时间现场跟进每个销售机会，对销售人员的销售过程进行现场的督导

，必要时可以跳出来帮助店员，通过提升客户体验、强化销售力从而提高成交率。而且雨雪天还来店里的，说明客户的购买需求很强，一定要把握好销售机会，成功销售。