

网上品牌服装折扣店卡尼欧潮流双面羊毛羊绒大衣毛呢

产品名称	网上品牌服装折扣店卡尼欧潮流双面羊毛羊绒大衣毛呢
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:卡尼欧 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

网上品牌服装折扣店卡尼欧潮流双面羊毛羊绒大衣毛呢

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、网上品牌服饰折扣店、服装店货源、店品牌服装店货源。

上周末，我跟朋友去逛商场，想把一整层的女装店挨个儿转一遍。起初是这样打算的，但是真到了地方，我们还是选择性地进了几家，因为有的店，我们真心不想进。比如，正当我们要进一家运动品牌服装店时，看到里面三个销售员“形态各异”。有一个正在那里对着镜子化妆描眉，有一个翘着二郎腿在玩手机，还有一个在低头收拾货架，我们站在门口，竟然没有一个抬头看一眼，我们瞬间失去了进店的欲望，转身奔赴别家。有一家化妆品店的顾客也是寥寥无几，再一看销售员，全都穿戴整齐，画着精致妆容，面带微笑，简直无可挑剔，但是，为什么好多顾客都是果断地从门前经过呢？原来，这家销售员不是太冷漠，而是太过热情，四位女销售员整齐划一地在门口立定站住，把原本不大的门口堵得十分严实，嘴里一边喊着：“新品打折，欢迎进店选购！”一边径直要拉顾客进店，让人反感。因此，大部分顾客都是“过门而不入”，生怕一不留神被“拐”进店，就得损失大把银子。顾客进店之前，如果感受不到销售员的欢迎态度，而是看到对方在忙自己的事，会不自主地产生一种不受重视的感觉，对品牌的认可度也会随之下降，就难怪会失去进店的欲望了。但是，如果销售员太过热情，也是一种不明智的做法，很多顾客对于表现过于积极的销售，会有一种下意识的“反抗”，认为对方有“强买强卖”的嫌疑

。因此，很多顾客是否进店，完全取决于销售员的状态，只有让顾客顺利进店，销售的技巧才有用武之地。不管店里是忙还是闲，销售人员都应该合理安排好自己的时间，闲时就整理产品，查漏补缺，或讨论新品营销方案，让工作时间充实起来。