

推推火如何让企业降低客户损失率

产品名称	推推火如何让企业降低客户损失率
公司名称	杭州阿享云科技有限公司
价格	360.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市滨江区西兴街道聚工路11号5幢2层-70（注册地址）
联系电话	18079820401

产品详情

如今对于每一个企业来说人员流动都是非常难忽悠的，国企也一样，员工想走就离职，并不像以前说找一个铁饭碗，找到了工作就不换了，现在已经不是一碗饭吃到底的年代，但是对于企业来说，人员流动所带来的问题，并不是简单的交接后就能解决的问题，像销售离职之后就可能带走手上正在对接的客户，这也是人员流动所带来的重要问题。

想避免人员流动频繁的出现，不仅要稳住老员工的心，还需要有合理的管理模式，下面就以销售这一行为例教大家如何做好企业管理！

有合理的管理，让销售离职也能留下客户

人员的流动对于每一个企业来说都是不可避免的，但是交接总是会出现问题的，就像新客户被带走，老客户就沒有人跟进等等情况。

有了推推火智能获客系统

之后，管理层可以直接把快要离职的销售手上的客户交接到其他销售手里，就避免了销售离职的时候新客户流失和老客户没有人对接的情况。

为员工赋能,不止停留在言语鼓励上

现在很多企业管理层对员工更多的只是停留在培训上，像是销售，培训更多的只是每周一次

的培训讲座，但是效果到底怎么样是没有办法追踪的。

现在，企业管理层可以通过推推火智能获客系统来为销售赋能到每一个现实场景中，像是展会中，销售只需要让意向用户扫码就可以实现在线交流和用户跟踪。销售能够更快速地定位意向用户和对意向用户进行管理，管理层也能看到销售当中谁的工作更为出色。

回到离职这个话题，与其思考员工离职的时候要怎么避免客户流失还有工作出现交接不清的情况，还不如在员工离职前就在员工管理上多下功夫，如何留住人才，这才是企业管理的正经事。