

苏州星球派对 星球派对合作模式 顺宏游乐总部支持

产品名称	苏州星球派对 星球派对合作模式 顺宏游乐总部支持
公司名称	广州市雷军游乐设备有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市番禺区东环街新凌路13号顺宏工业园
联系电话	13922338565

产品详情

为什么很多礼品机火一年两年就落幕？

为什么很多礼品机火一年两年就落幕？为什么那么多的产品成为现象级的产品？

星球派对总结的经验就是：商业模式的落后，营销模式的落后，让产品的创新成为流星。

金老板是做农产品贸易的生意人，十几年下来，拥有了许多稳定的合作伙伴。其中，关系最铁的还数做食品生意的李老板。

这天，金老板在交接完货物，面露难色说：“老李，你也知道，最近物价涨得猛，我的利润是越来越薄了，所以……”

李老板哈哈一笑：“老安，想涨价就直说，怎么扭扭捏捏的像个娘们？”

金老板一愣，真是怪了！这个李老板向来十分精明，以前一听说涨价，就跟要了他的命似的，今儿个怎么如此爽快？其中必有蹊跷。

半个月后，金老板借口近期油价上涨，再次涨了两个点。出乎意料的是，李老板又二话不说就同意了。

为了解开心中的疑惑，没过多久，金老板又借口迫于人工成本上升的压力，直接涨了五个点。他心说：我就不信你还能坦然接受！

谁料李老板听了大笑起来，说：“做生意都是为了赚钱嘛，你涨我跟着涨便是，人工成本我懂的，反正羊毛出在羊身上。”

转眼到了春节，金老板的儿子带着女朋友回来了。金老板十分惊讶，问儿子什么时候谈女朋友了。儿子回答说，一年前就谈了，只是为了给他一个惊喜，一直没说。金老板看了看未来的儿媳妇，猛地发现这女孩好生面熟，好像在哪儿见过，便悄悄问儿子，女朋友是哪里人。儿子说是本地的，他爸爸就是李老板。

金老板恍然大悟。糟了！自己一而再再而三地涨价，到时上门提亲，李老板定然索要高额聘礼，这才是“人工成本”，原来自己就是那只“羊”啊！

星球派对设计了新颖的盈利模式，为的就是让运营商能够减低运营成本，并拥有更多的盈利渠道，做长青产品！

[星球派对]凭什么可以引领智能娱乐礼品机风潮？

顺宏游乐20年技术沉淀，长期服务万达、恒大、哈尼鹿、大玩家、祈福集团等3000家合作伙伴！供应各种礼品机、娃娃机、亲子游乐设备、室内外游乐设备，电子机械产品以及主题乐园整场策划服务等。给您更多的运营方案指导和策略，让您的营收翻又翻！

投资[星球派对]，每月可以赚多少钱呢？

[星球派对]作为2019年最靓丽，最吸睛的新生代礼品机，作为B端投资商经营者，可以赚多少钱呢？

2019年5月的广州展上见到[星球派对]这款产品，而且现场也体验过了游戏，体验感超惊喜。玩家络绎不绝，玩上了就不想走了，好评连连！

- 1、高科技红外线机抓，瞄准下手，必抓中，首先就给玩家非常好的游戏体验感；
- 2、线下游戏奖品不满意，扫一扫，星球派对怎么样，线上上千礼品等着你，随便挑；
- 3、线上游戏+线上商城，加强用户粘性，还能创造更多的游戏和商城收入；
- 4、作为B端经营者，每个月的营收是：线下游戏收入+广告收入+线上游戏收入+线上商城收入。前期试运营成熟后，一平米的空间，每个月轻轻松松稳赚数十万，不是梦。

C端玩家体验好了，粘性高了，消费多了，B端商家经营者就有源源不断的消费群体了。只要偶尔能够给玩家们让利，培养一批批忠诚粉丝，达成双赢。

[星球派对]外在形象看虽是一款礼品机，但又不仅仅是礼品机。除了机台本身的魅力外，还需要偶尔做一些商业联盟合作方式，比如与餐饮店洽谈合作，我为你们提供客人排队消遣的游戏，里面的奖品可以放一些免费的菜品，或者菜品优惠券，全店折扣券等等，一方面加强了餐饮店与食客的互动，另一方面也可以很好的引流和留存，消费力持续稳定。用小成本创造大收益，要比发传单翻了几番的效果，苏州星球派对，试问一下餐饮店老板会不喜欢吗？

具体如何落实？[星球派对]有没有已经在合作的案例？效果怎么样？您可以留下您的联系方式，或可直接留言，我们给您更多的案例和运营指导。

[星球派对]一夹就中，玩家乐得都不想走

上周末去商场逛街，看到了一对年轻情侣的故事。女孩子看到了粉萌可爱的[星球派对]，主动示意想要玩。而且正值搞活动期间，星球派对合作模式，10元可以玩4次，男生扫码付了10元，开始与大奖擦肩而过，看得出他们的期望值也不是很高，但是第二次他们反而中了！

真是太不可思议了，女孩子开心得大叫：“哇，你好厉害的！”旁边经过的路人也连连称赞，男生开心地敲开彩球，从里面拿出来了一条手链给女朋友戴上，女孩子满脸笑容。男生也很骄傲、很自豪。

十块钱还能中一条手链，不仅体验好，而且价值超高啊！窃笑一下，男生其实也很喜欢、很享受被崇拜的神情啊，小陶醉的。紧接着，两人玩得是不亦乐乎简直停不下。然后又继续扫码付了几十块钱，虽然期间也有很多没中，但是最后看成果，手链、耳机，低投入高价值，收获还真不少。瞬间围观了好多人！大家纷纷争先体验！

一般的年轻人可能对各种娃娃礼品机都不敢抱太大希望，在超市购物或逛商场经过的时候，若碰到抓娃娃机，就随性抓一把，逗女朋友开心，乐一乐。

但是只要你产品和运营做得好，你一定能超越。[星球派对]是一门盈利模式非常清晰的生意，而且抓球正在作为一个线下流量入口，更丰富的游戏还在线上。比如线上游戏“幸运闯关”，还有千种礼品的线上商城，星球派对优惠政策，仿佛来到了另一个娱乐世界。

“用一杯咖啡价格都不到的费用，如果能够抓到娃娃的话，那岂不是赚了。虽然，有时候也会需要花费很多钱，但很多朋友总是很乐意的去玩。

当然，[星球派对]一夹就中，还有手链耳机超高值大奖，主要还是根据经营者和投资商的运营方案。每个场地的消费水平和消费习惯都会有些许差异，但是玩和奖都是每一位玩家都真实期待的最终目的。玩家游戏体验好了，粘性自然会越来越强，社会影响也会越来越大，来玩礼品机的人自然源源不断了。

苏州星球派对-星球派对合作模式-顺宏游乐总部支持(优质商家)由广州市雷军游乐设备有限公司提供。广州市雷军游乐设备有限公司(www.leijunyoule.com)在游艺设施这一领域倾注了无限的热忱和热情，雷军游乐一直以客户为中心、为客户创造价值的理念、以品质、服务来赢得市场，衷心希望能与社会各界合作，共创成功，共创辉煌。相关业务欢迎垂询，联系人：周先生。