

# 河南郑州亚马逊erp系统，为何让电商人如此痴狂！

产品名称	河南郑州亚马逊erp系统，为何让电商人如此痴狂！
公司名称	河南省利惠得商贸有限公司
价格	1.00/代理商
规格参数	亚马逊ERP:个人端口 OEM贴牌:代理商 独立部署:战略合作
公司地址	郑州市金水区博颂路38号1号楼3单元17层203号 (注册地址)
联系电话	18100329993

## 产品详情

一、亚马逊（跨境电商）卖家的ERP需求整理及分类；

二、跨境电商卖家要学会剖析自己的事务需求；

三、库卡店群具体有哪些功能；

一、亚马逊（跨境电商）卖家的ERP需求整理及分类

作为一个软件公司，咱们讨论一个问题的时分，都是从“需求”着手，先进行“需求剖析”，然后再对需求进行处理方案供给。话说回来，作为一位亚马逊卖家，咱们关于ERP体系的需求都有哪些？笔者大致罗列如下：

账号关联危险规避，不登录后台的情况下办理多店肆（Listing保护等）；

站内广告的剖析及优化；

库存数据剖析及补货逻辑、智能补货；

客服办理流程支撑；

各类数据报表及剖析，包括流量、转化率等；

利润剖析——头程摊分逻辑、运营费用的全面计算等等。

虽然亚马逊是国内跨境电商风头最火的渠道，可是，本着“追逐跨境红利”的准则，在运营亚马逊的一起，有为数不少的卖家，一起在运营着其他的渠道，比如eBay，速卖通，Lazada乃至是Joom，Cdiscount等。在电商事务的“非亚马逊”部分，卖家们关于ERP体系的需求又会发生一些改变（其实相当于是不同事务对ERP功能的定位就不相同了）。在这些渠道上从事的电商事务，关于ERP的需求就会变成下面这些：

- 1：多渠道订单集成处理；
- 2：收购-财务-入库-质检等流程功率；
- 3：供货商办理；：
- 4：国内库房库位办理；
- 5：拣货及打包发货逻辑；：
- 6：干流物流商数据对接，出货便利性；
- 7：Listing中心数据库，一键推送、多渠道刊登多渠道订单利润计算等等。

## 二、跨境电商卖家要学会剖析自己的事务需求

中国跨境电商卖家的实际是：没有行业标准，个性化严峻，在事务流程、思路、需求上都因人而异。所以，放眼国内针对跨境电商的ERP软件商，几乎没有一家服务商能够彻底处理一切的ERP体系需求。这就愈加需求卖家对自己的事务特点和需求进行剖析和整理。

依据上文，咱们对“亚马逊为主、其他渠道运营为辅的电商卖家”对ERP的需求进行过分类，咱们用一张思想导图来表达这一个观点。在大多数亚马逊卖家的运营实际中，因为亚马逊的干流是FBA发货，所以，精品化亚马逊卖家关于WMS（库房办理体系）这一方面的需求就变得很弱，便是因为发货环节亚马逊承包了。所以需求就会偏“前端”，也便是对运营的支撑需求比较强。而如果卖家有从事其他的渠道，其他渠道的特点和发展阶段又与亚马逊太不相同，尤其是发货地和发货方法都对收购和库房环节有更高的要求。卖家为什么会有运用ERP体系的需求？无疑是想要提高功率。为什么要提高功率？因为现在的从业环境现已竞赛激烈，只要提高功率才能做更长久的有沉淀有价值的事务。

亚马逊卖家怎么选择ERP体系？”所以本文将有三个部分：

综上所述，当咱们作为一位卖家期望通过ERP来提高自己的电商运作功率的时分，无妨从上面两个方面来剖析，运用不同的ERP体系来处理自己的需求。

## 三、库卡的ERP体系会给您带来什么？

库卡店群体系是库卡技术部自主研发，掩盖PC、安卓、IOS等全渠道的跨境店群辅佐工具。

其中包括产品抓取和制造、订单办理、物流办理等辅佐操作模块，以及操作教程、操作视频、疑难解答、问题反应等学习模块。库卡店群体系致力于为店群玩家供给操作、学习、咨询等一站式服务，随时随地处理店群问题。