

开实体服装店的货源璞秀韩版双面羊绒呢大衣女

产品名称	开实体服装店的货源璞秀韩版双面羊绒呢大衣女
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:璞秀 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

开实体服装店的货源璞秀韩版双面羊绒呢大衣女

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、开实体服装店货源、女装服装进货微信、服装进货要注意什么。

人的心理都是这样比较相信和你亲近的人，其实在很多时候购物的时候也是如此，如果一个导购员和你自来熟，感觉就像老朋友一样，你势必会对他信任几分。利用这种心理我们在服装销售的过程中和顾客贴近一些，这样会有利于成单几率，促成交易。那么如何与顾客贴近呢？今天我们就来看看。营业员可任意试穿店里的服装，以吸引顾客的眼球。但要保持该服装的整洁，切勿污损。不要站在门口堵塞通道。无事可做时，切勿傻傻地站着不动，应该装作忙碌的样子，在收银台上“随意”搁几件衣服，整理货品、试穿衣服和熟记剩下的码子（要做到心中有数，以免介绍时慌里慌张）等等，以调整好自己的心态，这样在真正接触顾客时自己才会自信和落落大方。不要给顾客高压姿势，不要让顾客觉得你很精明。顾客进门时，不要马上上前介绍货品（老客户除外），以免吓跑客人，应该让她先看一下。你则暗中观察她的消费水平、体型、年龄、气质、适合穿哪几款衣服，尤其是要注意断码的问题，没适合她的码子就不要胡乱介绍，以免弄巧成拙。她若表现出对某产品感兴趣时，即可介绍。如：她的眼光停留在某件衣服上；用手去触摸，这时你可以很和气地告诉她“你可以试穿下”；快步向某处走去（她以前可能已经试穿过这件衣服）等等。倘若顾客径直地走到镜子前自我欣赏一番，然后再看货品，这类客人你好不要去打搅她，因为她属于闲逛型，除非你也很无聊，想陪她玩玩，热闹下店堂气氛而已。

