

怎么追踪服装店货源柏菲特秋冬季双面羊绒呢大衣女

产品名称	怎么追踪服装店货源柏菲特秋冬季双面羊绒呢大衣女
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:柏菲特 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

怎么追踪服装店货源柏菲特秋冬季双面羊绒呢大衣女

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、在家里开服装店货源、一般服装进货在哪进、一般服装进货在哪进货。

大家都知道二八法则，20%的顾客贡献店铺80%的销量，20%的员工撑起店铺80%的业绩，同样20%的货品决定门店80%的净利润。大多数店主想着花费很大的人力物力去把滞销品变成畅销品，但经过市场客观验证的商品很难通过人为主观去改变，效果并不明显，不如集中资源和精力，让它成为那20%的货品，让畅销品变成真正的店铺爆款！去网上搜索行业相关趋势，提前掌握当季市场行情。出现了哪些新品种、销售趋势如何、社会存量多少、价格涨势如何、购买力状况如何、大体上心中有数。比如：搜索淘宝的热门类目，自己想打造的爆款商品是否符合大众的胃口？要跟当红潮流走，顺势而为，可以达到事半功倍的效果。店铺没有销售目标和规划，就只能听天由命，等着被市场淘汰！所以新品、畅销品、预选的商品上架每月要制定销售规划，量化到每周、每天店铺需要完成的任务。目标清晰之后，还需要足够的动力去保证行动的有效实施。店铺销量是需要依靠导购去完成的，打个不恰当比喻：只让马儿跑不让马儿吃草是绝对不行的。我们需要一套完整的激励方案给导购增加工作动力。新品和畅销品的陈列，首先需要知道该在什么位置摆放新品和畅销品，让我们先来看一下在板墙陈列时有哪些基本规则，帮助我们更好地理解新品和畅销品与陈列位置的关系。根据顾客走入店铺后其视线停留的位置，板墙区相

应地划分为「金银铜区」。了解了这些，你才能有重点地规划产品摆放的位置，让顾客对当月销售产品“一目了然”。根据一定时间的销售数据，店铺商品销量和关注度可大致分为：爆款、主打产品、潜力商品和基础商品。