

# 加盟刷脸支付怎么推广 刷脸支付代理赢利点有哪些呢

|      |                             |
|------|-----------------------------|
| 产品名称 | 加盟刷脸支付怎么推广<br>刷脸支付代理赢利点有哪些呢 |
| 公司名称 | 福建必搜网络科技有限公司                |
| 价格   | .00/个                       |
| 规格参数 |                             |
| 公司地址 | 厦门市湖里区金海湾财富中心9号楼901-9       |
| 联系电话 | 13275002616 18859121530     |

## 产品详情

关于代理刷脸支付怎么推广，我相信大多创业着都很关心这个问题，毕竟当下这个刷脸支付代理项目是目前最火爆的创业项目，小编在这里将这几年聚合移动支付领域的经验与大家分享下

我们先来了解下刷脸支付代理项目具体的产品类型是什么和刷脸支付产品的利润点有哪些？

目前是市面上刷脸支付的设备主要有两种，一款是微信青蛙，另一款是支付宝蜻蜓；这两款设备体现出来的是移动支付所有的场景中的其中一种支付场景，所搭载的平台还是之前的聚合支付平台，基于这点，大家了解刷脸支付项目代理就清楚很多了；

首先要想推广刷脸支付去赚取分润和官方的补贴,前提条件是得成为微信和支付宝官方的服务商；

成为服务商的方式有两种：

一种是做有微信和支付宝支付资质的这类公司的代理，比如 必收宝 就是这样一家综合能力都不错的公司；这类公司有相当长的市场发展历程，有比较成熟的技术团队做支撑，对于商户还有市场拓展方面有自己的独到的见解以及落地的推广方案，对于商户售后服务这块有自己的完善的售后服务体系，帮助商家与代理商完成无缝对接，及时处理商户使用过程中出现的突发情况；

另外一种是用自己的公司的主体去申请服务商资质，搭建自己的聚合支付平台，做自己的独立品牌运营；这两种模式因为投入成本不同和需要的相关经验资质不同，所以创业者也要根据本身的资源与条件，去选择适合自己的合作方式；

刷脸支付推广产品推广过程中产生的赢利点有哪些呢？

一：流水的分润；

二：硬件的差价；

三：官方的补贴；

四：平台方给予代理商推广市场过程中给到的补贴；

五：广告的收益；

流水分润：微信支付宝官方给到服务商的利率成本是0.2%（万20元），目前市面上比较常见的费率是在0.38%（万38元），因此比较稳定的利润空间是在0.38%-0.2%（万38-万20=万18元）；一个正常的商户流水分润是在3000元/日，因此一个月下来是有90000元的流水，按照万18元算，一个商户每个月为代理商带来的流水分润是在162元；

若此类型商户数量累积拓展到100户时，所带来的商户流水分润总计是在16200元/月；

硬件的差价：支付宝蜻蜓，官方价格是1999元，机子拿货成本是在1499元，每台机子是有500元的利润空间；

官方的补贴：支付宝蜻蜓，每台机子是有1200元补贴，青蛙是1540元，不过前提条件是每天机子每天能达道20笔日去重交易笔数；、

平台方补贴：作为代理商，服务商平台会给到代理商推广市场时一些扶持，比如：每户80元的开户补贴，不仅仅限于刷脸支付，还包括使用扫码支付的商户也算，这类的平台，据我了解，必收宝就是一家，政策还不错，是有比较丰富的支付行业经验的公司；

广告的收益：包括支付后广告和刷脸支付电子屏幕广告；

支付后广告指的是小商户使用后一码付，顾客扫码进行消费后，完成界面弹出的广告界面；

刷脸支付电子屏幕广告是指，电子屏幕上三个滚动播放的广告位；

综上所述，刷脸支付项目不管是从市场，还是利润点来讲，都是可选性比较高的项目，只是对于不同的创业者应该选择合适的公司进行合作；有想要具体了解刷脸支付代理怎么做，刷脸支付代理加盟怎么选择合作的公司，可与小编进行交流；

至于刷脸支付具体能够产生多少金额的收益，完全取决于代理商的执行程度以及拓展规模，任何好的项目都需要创业者有高的执行力和坚持的态度，遇见问题解决问题而并非是逃避抱怨，走的每一步都是有价值的，希望大家保持好的创业心态，期待大家走的长远；