

# 反季节服装货源魅之女秋冬季羊毛毛呢羊绒大衣

产品名称	反季节服装货源魅之女秋冬季羊毛毛呢羊绒大衣
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:魅之女 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 反季节服装货源魅之女秋冬季羊毛毛呢羊绒大衣

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、服装货源、欧美服装进货、做服装进货渠道。

你可能是你们门店好的销售人员，但同你接触的顾客并不知道你99%的顾客都会满意而归（他们对此毫不关心），而他属于这1%，对于他，只有这个才是重要的。我们在与顾客交流中，经常有的顾客会问送什么，怎么送。顾客的问答反映了顾客自身的需要和偏好。可见，一个好的开端是以为顾客提供给予开始的。那给予顾客什么呢？给予是一种服务、是一种说明，给予顾客他所关心的事物的说明。所以，作为一个成功的销售人员，请牢记永远不要向顾客索取什么，哪怕是一种回答。永远记住：给予、给予、再给予！而不是索取！要知道：对顾客说再多的感谢也不过分。但遗憾的是“谢谢”“荣幸之至”或“请”这类的字眼在贸易中已越来越少用了，请尽可能经常地使用这些词，并把“谢谢”作为你与顾客交往中常用的词。请真诚地说出它，因为正是顾客、你、我和其他人才有了今天的这份工作。距离双十一购物狂欢节已经过去半个多月了，很多服装商家想必在双十一期间业绩倍增了吧，但是也有一些服装商家没有来得及准备，而错过了双十一的促销时机，那么小编告诉你没关系！这不双十二就要来了吗，错过了双十一可别再错过双十二了哦！但是很多服装商家空有大搞促销的激情，却没有实质性的促销方案，不知道促销怎么搞？今天小编就来和大家分享几个经典实用的促销方法吧。商家对热门畅销的商品是大量进货，大做广告，不断扩大销售量，因为商家的经营原则是必须赚回能赚到的利润。但意大利名的莱而商店却反其道而行之，他们采用独次销售的方法，就是商店内对所有的商品都只销售一次，销

售完了就不在进货了，即使是热销产品也一样。这样的做法，在表面上看来，损失了很多唾手可得的利润，但实际上商店却因此所有商品都十分而加速了商品的周转，从而得到了更大的利润。抓住顾客“物以稀为贵”的心理，给顾客造成了一种强烈的印象，顾客会认为店内的商品都是全新的，机不可失失不再来，可能下次就没有了，这样的消费心理让店内的商品出现抢购的场面，这样的做法就跟国内的限量销售有异曲同工之妙。