

支付宝刷脸支付设备代理利润点

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 支付宝刷脸支付设备代理利润点 |
| 公司名称 | 福建必搜网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 厦门市湖里区金海湾财富中心9号楼901-9 |
| 联系电话 | 13275002616 18859121530 |

产品详情

2019年迎来了刷脸支付的新时代，支付宝，微信都相继推出了自己的刷脸设备，并且都开始为线下设备应用做推广，2019年5月9日马化腾本人也在北京万达广场体验微信刷脸支付，为自家的刷脸设备站台。另外，银联也在发力刷脸支付，于2018年12月在北京和上海小规模推行了刷脸支付服务，2019年4月底，银联再次对外宣布刷脸支付项目进度，在天津现代职业技术学院试点刷脸支付

从发展策略上来看，各大巨头显然都不想错过这次行业焦点，也在关注刷脸支付领域，在完善自身扫码系统和前端产品的基础上，试点布局刷脸支付设备。可以想象，越来越多支付机构将紧跟市场变化加入刷脸支付大潮中，未来在刷脸支付等新兴科技支付领域的竞争将会日趋激烈。对于刷脸支付代理来说，刷脸支付是一个新的商机，可以迅速抢占市场。

那么刷脸支付代理怎么盈利？利润点在哪里？

一、巨大的交易流水：刷脸支付主要提供给各大门店去使用，每家门店每天产生的流水对于代理商都有相应的流水分润，而且是源源不断的，伴随而来的就是巨大的交易手续费。

二、官方政策扶持：不仅是微信还是支付宝都给予商户最大的扶持，比如消费者通过刷脸支付设备付款有满减或者随机红包等，同时对每台设备都有返利点。

三、刷脸支付盈利点：刷脸支付目前盈利点可观，对于刷脸支付代理商来说，刷脸支付可以成为最有利的切入点，为商户开通移动支付。而商户开通刷脸支付并通过微信、支付宝等通道，那么代理商就有流水返佣。

四、可以招募一些城市合伙商（就是代理）共同开展事业。请注意，他们用的依然是你的品牌，你还能在合作中收获一定的合作费用，假设合作费用为5万元，你招募到的合伙人有10位， $50000 \times 10 = 50$ 万。从中你还可以赚取一定佣金，同时借着他们的资源，你也顺带着把生意做到了全国各地。

刷脸支付的市场前景确实不错，很多商家都开始在用刷脸支付设备进行收款，满足了商户多种收款方式互补的需求，特别是一线城市的刷脸支付市场已经开始火爆起来。如果要做移动支付或是刷脸支付，刷脸支付代理业务、刷脸支付系统搭建开发、独立部署、SAAS贴牌等渠道。

福建必搜网络科技有限公司作为支付宝的官方ISV服务商，已经与支付宝合作多年，拥有官方政策。注重产品与服务，致力于让每一位合作伙伴赚到钱。