

# 源码销售 易得酒挂卖商城

产品名称	源码销售 易得酒挂卖商城
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/套
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

一、易得酒挂卖商城模式系统功能介绍：

易得酒挂卖商城模式系统帮你还系统开 帮你还 帮你还 A P P 系统 橙视优选商城开 橙视优选系统开

了解更多：<https://wsyguanyun.com/>

首先进入易得酒挂卖商城模式系统，点击进入产品特惠，选择任意商品进行购买，这两张优惠券只能按折扣使用。

同样的商品再次点击购买时，会发现易得酒挂卖商城模式系统自动使用2折优惠券进行了折扣，折扣后，再点击购买的商品变成200元。

在折扣区进行同样商品的2折折扣购买后，点击个人中心，挂卖商品，会发现挂卖中已经有2件商品等待售出。这两件商品会在接下来的7天内由高城负责售出。

挂卖商品正常售出后，我们会得到初次购买的商品，以及挂卖商品所获得的利润。依然拿1000元的挂卖商品，售出后购买类似两次2折折扣购买的总共支出为1400元。

在挂卖售出后所得利益为2000元，其中78%即1560元即刻到账，另外22%即440元为平台服务费。

所以，用户通过购买及挂售1000元红酒的总净利润，就是售出后即刻到账的1560元，减去1400元购物支出，即160元，另外还可以免费获得一箱价值1000元的红酒。

供应链关系到了商品的品类，决定了店主能够售卖什么，算是这个模式下重要的一个环节。

一、是商品的品类是否契合各个电商平台都有销售的话，分销平台本身能否以足够低的价格拿到货源？对还要来你这里，而且这印象留下了，住后就更难销售了。京东还贵，人家为什么

二、是商品的品类是否契合微信生态本身？天猫女装有优势，京东电器有优势，而这是不同模式下的不同品类。对于生鲜B2C电商，生鲜品类是相对容易销售，对于酒水，用户可能一个月就购买一次。商品好不好卖，会反过来影响平台商家的进货积极性。

因此，商品的品类能否契合微信生态的用户，是能否成功的一步。平台需要通过店主的反馈对供应链本身进行调整。

1、易得酒挂卖商城模式系统亮点：易得酒挂卖商城模式系统已不仅仅是“商品市场”的创新，同时也是“易得酒挂卖商城模式系统”领域的创新。

2、易得酒挂卖商城模式系统热点：易得酒挂卖商城模式系统为经营者实现了“风险可控、商业可持续



微商分销系统、小程序系统、案例类似：思捷、美宜佳、盒马生鲜、线上+门店+货架新零售系统：案例类似：美宜佳、盒马生鲜

线上+门店+货架新零售系统：案例类似：美宜佳、盒马生鲜、分

线上+门店+货架新零售系统：案例类似：美宜佳、盒马生鲜

分榜卖货系统——案例类似：V8商城、人人商城

揭康：表关铺子，集佰客等 + 分销 + 异业联盟 + 线下门店模式。提供吃喝玩乐的服务) ——案例类似：

短视频社交电商系统——案例类似：抖音、快手，美逛、纷来、全球自选、礼娱、逸上有品、

集佰客直播内容付费系统、文、视频、分销、夫、用、卖、童等

区域、链、有、宿、物、e s 系统、系统、源、部、部、F、K、M、峰、雷、权、益、链、多、多、花、全、部、落、智、美、星、球、

区/块/链商家联盟系统——案例类似：集佰客、懒懒生态、积分联盟链、积点积生活、

所有系统、支持、模、式、区、域、将、励、模、式、团、队、分、红、公、红、接、模、式、和、公、奖、励、模、式、店、铺、奖、励、模、式、续、效、将、励、

东莞市商二信息科技有限公司

东莞市莞云科技有限公司

深圳前海汇汇赢商物联科技有限公司

主营：A P R 小程序系统、微商定制系统、电商系统、社群团购系统、集佰客系统、零售系统、直播系统、短视频

东莞市商二信息科技有限公司旗下品牌有“微到”、“莞云”多人，创软件系统销售额超新高科技企业服务

公司专业提供微信小程序定制开发、抖音小程序开发、A P R 定制开发、目前可打造出品牌系统、内容

公司产品功能应用创新，覆盖短视频+社交电商解决方案、智慧新零售线上线下解决方案、生鲜电商解

我们公司地址：广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层（可以直接

电话：139-2926-6321 麦总监（微信同号，加好友了解最新模式解决方案和系统优惠政策

关注公众号“紫弘智慧”或搜索微信号（z i h o n g 3 3 3）关注，了解更详细资料