

郑州亚马逊ERP系统，FBM模式加盟商大卖特卖！

产品名称	郑州亚马逊ERP系统，FBM模式加盟商大卖特卖！
公司名称	河南省利惠得商贸有限公司
价格	1.00/代理商
规格参数	亚马逊ERP:个人端口 OEM贴牌:代理商 独立部署:战略合作
公司地址	郑州市金水区博颂路38号1号楼3单元17层203号 (注册地址)
联系电话	18100329993

产品详情

最近，亚马逊无货源的广告漫山遍野，我想我们也都听说过。现在的国内电商环境很差，许多卖家在考虑是否转行，当我们看到亚马逊ERP这类广告时必定会发生怀疑，这个项目终究靠不靠谱？会不会又是一个陷阱，那么挣钱为什么不自己做？今天我们从客观视点帮我们剖析一下，终究怎么？终究值不值得去做？

首要呢，先说一下大环境，国内产能过剩，购买力下降，所以国家最近几年一直在鼓舞“中国制作”走出去，比方国家提出的“一带一路”以及欧亚铁路网的建造也从正面表现出国家对对外交易的支撑。对外一般交易的门槛很高，不适合我们许多的中小创业者，但是跨境电商中的无货源方式就大大下降了我们创业初期的危险。

已然有国家的政策支撑，下面再聊一下途径。

现在跨境电商途径有许多，比方亚马逊，易贝，速卖通，虾皮等，这些途径都是全球比较大的途径，其间亚马逊途径的流量最大，而且现在全球有十四个站点。其掩盖的基本上也都是一些发达国家。现在杰夫也是全球首富。所以说其途径实力也是毋庸置疑的。

讲一下亚马逊的FBM和FBA，FBA方式跟国内的京东自营差不多，卖家把货发到官方仓库，买家买下后由官方进行派送，这个方式呢物流周期短，回款周期也短，但是缺点也比较突出，就是危险比较大，卖家需求囤货并发往官方仓库。囤货费用，物流费用以及仓储费用等，假设产品出售打不打预期……我想成果什么我就不需要赘述了。

接下来再讲讲FBM，FBM就是自发货方式，买家拍下产品后由卖家自行选择物流发货给买家。FBM的长处就是不用囤货（直接在国内电商途径购买发到中转仓即可），危险小。缺点就是物流周期长，回款周

期长。所以亚马逊店群方式前期都是用的FBM方式，这样前期跑出数据后能够转为FBA方式。

在亚马逊上面购物其实是许多外国人很喜欢的，而且由于面向全球的买家，他们的消费水平和归纳实质都是不一样的，在途径上面的退货率其实就是十分低的，关于我们的赢利其实是适当有保障的。

亚马逊途径关于卖家的扶持力度是很大的，而且开店的本钱很低，由于店肆需求在云端登录，所以其实一台电脑就能够办理许多个店肆，不用需求许多的设备，就是减少了我们的开店的本钱。

而且在人工本钱上面，也是很低的，由于在和客户沟通的时分，都是经过邮件来往，所以其实就是在24小时内回复客户就能够了，不用一直在等待客户的回复，也减轻了客服的许多压力。

亚马逊ERP端口主要是服务亚马逊店群方式的，它能够收集翻译国内电商途径的产品，并发布到卖家的店肆里，极大的提高了上货的功率，你的产品丰盛了天然就会有亚马逊的实际数据。说白了亚马逊ERP仅仅提高功率的工具，它并不能直接给你带来赢利。

一般亚马逊ERP软件公司也会为客户供给一些配套服务以及运营培训。但是随着做亚马逊ERP软件公司日渐增多，一些夸大的营销手法也随之呈现。比方包赚钱，KYC包过之类的，所以我们在选择ERP软件一定要选择有实力的公司，比方看起是否为软件的直接开发者。

亚马逊店群方式安稳后确实能够给我们带来不错的赢利，一个店肆一个月能够到达一两万，做过电商的朋友应该理解，做店群方式，就是在这几年的时刻旁边快速赚到钱，假设你想要能够耐久运营或许大幅度提升赢利，那么就需求进行方式转化了，从铺货方式转为精品方式。

之所以不说直接做精品，是由于精品需求进行囤货，自己对产品进行包装，但投入必定更大一些，刚开始做铺货，能够检验哪种产品比较适合自己，然后依据这些产品许多出售数据，来做精品方式。

店肆的运营离不开尽力和学习，不断优化自己的产品，与时俱进，加大自己的工作量，那么你的支付总会得到相应的回报。亚马逊跨境电商这趟列车现已进入了加快阶段，全球商场的不断发展，巨大的蛋糕等着各位去尽力取得归于自己的那一份。