

服装生意拿货艾格时尚双面羊绒大衣毛呢

产品名称	服装生意拿货艾格时尚双面羊绒大衣毛呢
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:艾格 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

服装生意拿货艾格时尚双面羊绒大衣毛呢

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、服装生意拿货、服装拿货件数、服装去哪拿货。

所以，我觉得衣服贵不贵，与价格本身固然有关系，但与我们店铺给顾客提供的服务关系更加密切，所以加强对店铺员工的培训，让他们具备能力为顾客提供更多有价值的服务就特别关键，各位觉得我说的有道理吗？可不幸的是，我们现在很多老板觉得生意不好做了，不愿意为员工在培训上花钱投资，要不就喜欢听一些假大空的洗脑课程，殊不知，我们的店铺现在并不需要加油鼓劲，他们需要的只是怎么把事情做对的实实在在的方法。任何销售不可能完全事在人为，还要遵循天道。对于服装销售而言，上货波段也就是销售节点确实也非常重要。你这款衣服推早了，也许衣服目前的试穿还可以，但是由于这款衣服上的有点儿早，购买有可能就不高，这就是节点的问题。还有一种就是这款衣服到撤货的时候，但是还没有撤掉，这也是节点没有把握好。比如说半袖，半袖在现在有些不能作为内穿的款，比如连衣裙我们肩膀这个位置有一些突起元素，穿外套的时候就不舒服。这种款早就应该撤了，可是终端店铺还没有撤，这个款就撤的有点儿晚。我们回到自己的公司，下到终端店铺当中，看你的终端是否存在这样三种情况。第一种情况就是连续一个月没销售的款，终端有没有？第二种情况就是连续一个月，某一个颜色，有时候我们一款衣服可能有两种颜色，比如说鞋，终端店铺衣服中有棕色、有黑色，一个颜色，一件没有销售的，一双没有销售的，终端是否有？第三种情况就是某种价格，一件没有销售的，终端是不是还会有？

