

# 智能语音电话机器人代理销售管理成本

产品名称	智能语音电话机器人代理销售管理成本
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

统计难度高,撞单难跟进分类不明确,跟进不及时成员撞单、资源浪费,客户流失人工成本高,工作效率低电话销售无法长时期保持工作热情陷入消极怠工,没有签单的恶性循环人工成本高,工作效率低电话销售无法长时期保持工作热情陷入消极怠工,没有签单的恶性循环情绪波动大,工作状态差员工招聘、培训、工资、提成、社保等支出过高让企业管理者头疼不已企道电销机器人智能语音电话机器人降低成本提高效率雇佣人工成本的一半雇佣企道电销机器人智能语音机器人办公,可以做到24小时全时段工作,无需投入人力进行招聘和培训,更不会因外界影响,影响到工作效率人工智能才是硬道理只需一键,即可将大量的客户资料提交给呼呼侠,根据不同领域的销售或客服话术,与客户互动,根据设定条件筛选出可能的意向客户并进行分类,后销售或客服人员根据数据分析以及通话记录进行有效的二次跟进。自动拨打智能沟通风自动记录客户资料--键批量导入真人语音交互,专业业务解答通过录音、识别文本自动存取随心设置自动拨打参数客户提问对答如流客户业务关注点自动标出自动分类h.数据分析型电销辅助.自动识别客户意,根据客户意愿准确识别客户兴趣点、情绪实时匹配客户问题的优质答案笔记强弱设立优先级、判断跟进通话完毕自动生成分析报表提升电销精英通话有效率和成交率一、提高企业了解客户的能力企业应意识到客户对自身的重要性,将客户重视起来。并把客户关系管理提高到企业战略层面考虑,以客户为中心,提高对客户认识,并详细地将客户基础信息以及交易服务信息记录在客户管理系统。二、降低销售成本及销售管理成本对企业来讲,销售额的多少是至关重要的。而电话营销系统给销售带来的好处就是企业能够合理管理了销售线索及报表、日程等,同时对销售成本及销售管理成本管理起来变得异常容易。三、提高了业务员的销售水平及工作效率电话营销系统制定了相关的电话营销计划,电话营销人员运用电话营销系统软件平台把自己服务的客户信息记录下来,同时系统会自动提醒电话营销人员拜访相关客户,从而提高了内部客户的满意度,稳定了客户资源。四、易于监督及管理电话营销系统让企业数据管理起来更加科学方面,精细化营销,销售周报、排名以及服务记录及绩效考核统计在客户管理系统中更为容易。五、提高了新老客户的满意度且扩大了销售额显然电话营销系统的使用为企业留住了客户资源,并带来了利润,使公司迅速成长同时扩大了企业销售额。