

一号泉系统开发

产品名称	一号泉系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	.00/个
规格参数	一号泉:一号泉系统开发 一号泉:一号泉商城系统开发
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

一号泉系统开发咨询肖露：180-2851-9166，微//电，一号泉软件开发，一号泉模式开发，一号泉APP开发，一号泉源码开发，一号泉功能定制，一号泉类似开发。O2O、C2B、F2C、B2B、C2N、C2C等微商城、App、手机网页、PC商城、小程序，微商管理系统、一物一码、防伪防窜、扫码红包、质量追溯、分销、全返、分红、拼团、互联网+直播+定制服务·系统开发提供中心。

将新零售看成是一个发展的突破口，并且通过将新零售与具体行业进行深度融合来实现新的突破。所谓的新零售正在开启一个与传统行业不断融合，对传统行业不断赋能的全新时代。当新零售的概念开始衍生、蜕变的时候，说明新零售正在成为推动行业变革的全新动能。

一、1号泉就是以一款（1号泉牌）净水器主打平台厂家直营，质量有保证，价格优惠，厂家圆通快递包邮到家。

扫推荐人二维码关注公众号进入平台

只需终生一次投资98元（购买一台净水器升级金排会员）或一次投资199元（购买两台净水器升级黄金会员，另赠送一套滤芯，自用体验后就可分享。

二、1号泉具体制度如下：平台4大收益

1、直推奖励：推广一名金排会员：21元/单

推荐一名黄金会员：42元/单

2、管理奖励：

推荐金排会员：7元/单（2-3级）

推荐黄金会员：14元/单（2-3级）

3、合伙人奖励：

经理合伙人：直推5人，团队金排会员达到20人/5层，团队增加金排会员拿：3元/单团队增加黄金会员拿：15元/单

总监合伙人：直推20人，团队金排会员达到100人/5层，团队增加金排会员拿：4元/单团队增加黄金会员拿：20元/单

董事合伙人：直推35人，团队金排会员达到500人/5层，团队增加金排会员拿：5元/单团队增加黄金会员拿：25元/单

联创合伙：直推50人，团队金排会员达到1500人/5层，团队增加金排会员拿：6元/单，团队增加黄金会员拿：30元/单

区块链作为2018年最火热的技术，成为众多零售企业积极拥抱的对象，其所构建的去中心化的信任机制，为呈现着信息孤岛困境的零售业带来“抱团取暖”的机会。区块链所带来的思维模式也打破传统零售业中会员生态、供应链渠道、数据化管理等多方面的困境，与新零售一起正在深度的改变零售未来模式。用户资本主义即将用户转换为一种资本，而非传统零售中单纯的营销对象。信息技术的发展，致使传播权不断地下移，传统零售业中处在被动地位的用户，逐渐掌握了消费的主动权，深入参与到消费链条中的几大关键环节。因此用户也成为一种资本，传统零售模式中单纯的以用户为营销对象的思维逐渐被淘汰，将用户作为资产的新思维是大势所趋。互联网时代信息高速流通，每个人都拥有了平等的发声机会，用户在零售平台消费后部分人群会在站内或者站外发布相关评价，而这些评价将是零售平台品牌形象的重要组成部分。因此，平台拥有越多的用户，潜在的线上评价也就会越多，品牌形象管理也就会越复杂。新零售时代，用户在零售业中的参与度越来越高，覆盖到流量、营销、消费、品牌等全部环节，拥有更多的用户正在成为一种强势的竞争力。因此零售业出现以用户规模为基础的马太效应，中心化电商平台持续高速发展，中小零售商的商业边界被不断的压缩。区块链的出现，为零售业带来更多的可能，或将打破中心化电商平台在用户规模上的绝对优势，为中小零售玩家也带来共享用户动态价值红利的可能性。