

# 服装拿货不调换凯诗依时尚双面尼羊绒大衣

产品名称	服装拿货不调换凯诗依时尚双面尼羊绒大衣
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:凯诗依 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 服装拿货不调换凯诗依时尚双面尼羊绒大衣

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、服装拿货不调换、服装代理拿货价、一般走份服装拿货在哪。

除此之外，个别员工因为生活上的困扰，工作时带着负面情绪，不仅影响其他员工的工作状态，也影响了客户的购买欲。针对此类问题，店长应及时与员工一对一沟通，了解情况后站在员工的立场进行开导和帮助，调节员工工作状态。因客流量不多的关系，导购状态普遍懒散、没有动力，即便有意向客户前来挑选，也受员工状态影响而失去购买欲望。此时不妨用加大奖励的方式来提升员工的销售激情，让员工在揽客、服务客户方面更有动力，进而提升销量。淡季各个店铺生意不够理想，于是纷纷拿出打折利器吸引客户。放眼望去，整条街全是千篇一律的打折促销活动，没有任何新意，让消费者心生麻木。事实上，别出心裁的促销活动更能赢得消费者的青睐。你门店业绩不好，那隔壁的呢？总有一样产品是吸引客户的。顾客在他家逛完再去你家买能享八折，甚至折上折。顾客还会不动心吗？在顾客不知不觉中悄然提升店铺的进店购买率。客流量少的时候，应该多让员工熟悉货品，进行模拟演练。例如所有员工分组演练，并将货号、价格、现有库存都记录下来。既能梳理好产品的类别，也能分析出不同产品的特色，加深对货品的熟悉度，在为顾客介绍时表现得更加得心应手。另外，客流量较少的时候，也可以分派人员盘点整理门店的客户资料，对现有的老客户进行针对性回访，搜集客户的建议和意见，既能增进与VIP客户的感情，也能为今后的销售做好准备。顾客一有喜欢的，你就夸赞“这裙好适合您”？顾客一

进门你就跟在后面问东问西？如果是这样，那么你的业绩肯定不会太好，下面是销冠对待客户的8大方法，看看你和他们差在哪儿吧。