

# 整形医院销售培训|微整形销售培训|学习班 上海美赋

产品名称	整形医院销售培训 微整形销售培训 学习班 上海美赋
公司名称	深圳美赋菁英医学美容教育培训有限公司
价格	1.00/个
规格参数	整形医院销售:整形医院销售培训 微整形 整形医院销售:整形医院销售培训 微整形 整形医院销售:整形医院销售培训 微整形
公司地址	深圳市福田区梅林街道孖岭社区凯丰路28号富国 工业区厂房1栋301-17房（注册地址）
联系电话	17891994898

## 产品详情

前言：上海美赋医美美学设计师课堂开始了，欢迎报名参加

经常有小伙伴问，如何快速学会美学设计师课程，方法也有，就是背话术

书读百篇，意义自显（整形医院销售培训|微整形销售培训|学习班）

顾客问及价格的应对策略(16个系统话术)

大家只需要背诵，并且整理为自己的话术即可;形象设计主管可以结合自己的医院情况去培训新人，同时我们自己可以根据这16个方面去延伸拓展;兵无常势，水无常形，最关键的还是要结合自己实际情况，实战去用，并且转化为自己的东西。（整形医院销售培训|微整形销售培训|学习班）

- 1、价格是你唯一考虑的问题吗?
- 2、太贵了，是顾客口头禅。
- 3、太贵了，是人对比衡量的一个方法。
- 4、我们先看看你适合什么方案，费用我们放最后说。
- 5、以高衬低：顾客说贵，找处比同样手术更贵的案例，他就不觉得那么贵。
- 6、“请问你为什么觉得那么贵?”别怕，直接问。（整形医院销售培训|微整形销售培训|学习班）

- 7、 “ 是的，我们的价格是稍微贵些，但还是有很多顾客选择来我们医院做，你想知道什么原因吗？”
- 8、以贵为荣，奢侈品原理。“ 我们医院费用是贵，因为效果好。就像法拉利不会卖夏利的价钱，你同意吗 ”
- 9、一分钱一分货：“ 好贵，好才贵，你有听说贱贵吗？”（ 整形医院销售培训|微整形销售培训|学习班 ）
- 10、大数怕算原理：一笔费用除以年、月、日，一个眼部综合按照10万算，让你轻松年轻5岁， $100000/5$ 年= $20000/$ 年， $20000/12$ 月= $1667/$ 月 $1667/30$ 天= $56$ 块钱。可以正算，也可以反算。你要有这个本事，算到顾客吃饭少掉几粒米、少买几次没有意义的地摊货，就可以换来马上年轻5岁的容颜!
- 11、塑造价值，塑造珍贵，塑造独特。来自瑞士，全球唯一，专家权威、
- 12、“ 亲，你有没有不花钱买过东西?有没有因为省钱买了东西回家就后悔?一分价钱一分质量，你同意吗?我没有办法给你的，但是可以给你合理而且保证效果的美丽方案。保证你超满意 ”（ 整形医院销售培训|微整形销售培训|学习班 ）
- 13、富兰克林法：拿一张白纸，对折中间划一条线，一分为二，一边写过贵的好处，一边写坏处和后遗症，客观充分对比，让顾客做决定
- 14、“ 你觉得是钱重要还是效果重要?” 顾客不配合，说都重要，我们回答：所以才有一分钱一分货这个说法嘛。
- 15、“ 手术远没你想的那么简单 ” 我们的专家、技术、手术安全保证体系、术后服务系统、老顾客回馈系统、等等背后很多你没看到的，告诉顾客，不是你给我1万，直接把你推手术室三下五除二，就这样搞定了，还有很多你不知道的背后的不易，还有很多福利你还没有享受。
- 16、万能话术：“ 你说的情况，我们从来没有听说过;我几乎没有听过其他顾客有这样说过 ”。  
( 整形医院销售培训|微整形销售培训|学习班 )

了解更多医美美学设计师营销知识，欢迎参加上海美赋医美美学设计师培训

我们的地址：深圳市福田区电话：联系手机：17891994898 期待您的咨询