

# 手抓饼 冬至速冻 速冻手抓饼

产品名称	手抓饼 冬至速冻 速冻手抓饼
公司名称	泰安市泰山区冬至速冻食品有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	山东省泰安市泰山区南河西村
联系电话	13153889089 13153889089

## 产品详情

### 吃冷冻速冻手抓饼健康吗

台湾手抓饼很受消费者的喜爱，因此大街小巷出现了非常多的小摊，那么常吃小摊上的速冻手抓饼有什么危害呢？下面一起来看看吧。

速冻手抓饼的生产要求比较高，安全是有保障的，这个大家是可以放心的，商户基本都会选择速冻的，毕竟方便。

在原料上不能节省成本时，商户都会采用其他方式，比如油、合成肉。

手抓饼里面食材都需要煎炸，什么是手抓饼，油经过高温产生出人体有害的脂肪酸聚合物，油色变黑时时不能继续使用的，但是我们经常看到即使油变黑商户也会继续使用。

肉类大多是添加剂合成，食用之后可想而知。但是其成本非常低，很多小摊为了赚钱都会使用。

大家应该多注意商户们使用的油，以及辅料。俗话说：没有垃圾的食品只有垃圾的吃法。一般经过煎炸的食物，热量也是非常高的，虽然手抓饼好吃，手抓饼，但尽量不要多吃。

### 手抓饼摆摊生意不好怎么办

满怀信心置办行当摆了一个手抓饼摊，结果却是生意惨淡，想必很多人都有过这样的经验，今天我们就讨论一下手抓饼摆摊生意不好怎么办。

手抓饼摆摊生意不好要更换位置

摆摊位置不对是生意不好的zui大原因，手抓饼摆摊更是如此，因为手抓饼属于果腹类小吃，潜在客户主要是学生、上班族、“好吃狗”，针对这几类人群调整摆摊位置，例如学校门口、写字楼密集的地方、大型小区门口、商圈步行街（需要小门脸），ren流大，人群精准。

### 手抓饼摆摊生意不好要包装形象

现代人对吃很讲究，一个干净卫生的环境和得体的形象可以更容易获得顾客信任，每天清洗设备工具，定时清理油污油渍，指甲及时修剪，保持自身清爽干净无异味。

或许有人觉得这些是瞎折腾，奉行味道至上，然而如今是个看脸的时代，顾客都不愿光顾你的摊位，你那有展现味道的机会。

### 手抓饼摆摊生意不好要提高满意度

提高顾客满意度是获得回头客的有效途径，可以尝试以下几点：

1恰到好处沟通：过于冷淡会使顾客感觉被怠慢，而过于热情会让很多人觉得不自在，多聊趣事少戳痛点，不要打听顾客的信息，除非顾客主动提及。

2注重细节：防油放烫是重点，纸袋质量要好，主动询问顾客是否需要塑料袋或餐巾纸

3多种支付方式：同时支付现金支付和扫码支付，让顾客怎么方便怎么来

### 手抓饼摆摊生意不好要提高食材质量

注重食材质量和新鲜度更易吸引顾客，有人担心成本过高，速冻手抓饼，这是一个仁者见仁的选择，但食材一定要通过正规途径购买，以次充好无疑杀鸡取卵。

以上便是生意不好吸引顾客的措施，但手抓饼的味道也不能忽视，好吃才是做小吃生意的核心，不断学习努力创新可以让生意长久下去。

## 开手抓饼店生意不好的三大因素

很多朋友认为开店zui重要的是选址，确实选址占了很大一部分原因，但jue不是zui重要的原因。笔者见过不少的采购手抓饼面皮的商家专门开店来做这个项目，生意情况并不乐观。

### 开店生意不好的因素：饮食习惯

决定店铺生死的有时候并不只是选址，做小生意会遇到很多不确定因素，而做生意的人不管自己做过多少年的生意，一旦换了地区，就需要重新了解这里的风土人情。

比如沿海地区口味偏淡，对食材新鲜程度比较注重；西南地区多山区，爱吃辣，食物保存大都是腌制；西北地区又以面食为主，爱吃肉，这些都是由习俗及当地气候决定的。

不少售卖地方特色小吃的人也会根据当地的口味情况进行适当调整，这就是为什么在外地吃某些地方小吃会觉得不正宗的原因。

### 开店生意不好的因素：失去新鲜感

手抓饼原来是天津葱抓饼，在台湾流行开，国人又进行了一些改良，手抓饼的制作，打上了“台湾手抓饼”的标签。已经有不少的人了解并吃过手抓饼，商家甚至找了形象代言人。

顾客拒绝购买并不是因为口感，而是因为新鲜感。让你经常吃包子你也会拒绝，并不是包子不行，建议大家在选择创业项目的时候多多考察所在地区的实际情况。

开店生意不好的因素：不讲究制作手法

同一种原材料，做法不同，口感也不一样。很多人认为很简单，一看就会，不需要学习。但笔者认为，小吃就是因为它的独特口感让人吃着过瘾，吃过下次还惦记着。

只注重销量、成本而忽略了zui重要的口感，是得不偿失的。小吃成本低，大家会发现不少人“一看就会”实际上只了解“型”而不知道其精髓，建议大家对待每种小吃都抱着认真的态度，只有这样才能让小吃发挥它本该拥有的口感、香味、颜值。

手抓饼-冬至速冻-速冻手抓饼由泰安市泰山区冬至速冻食品有限公司提供。行路致远，砥砺前行。泰安市泰山区冬至速冻食品有限公司（[www.dzsdsp.com](http://www.dzsdsp.com)）致力成为与您共赢、共生、共同前行的战略伙伴，更矢志成为速冻面点较具影响力的企业，与您一起飞跃，共同成功!