

品牌服装拿货价几折夏娜巨式双排扣双面羊毛羊绒呢大衣女

产品名称	品牌服装拿货价几折夏娜巨式双排扣双面羊毛羊绒呢大衣女
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:夏娜巨式 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

品牌服装拿货价几折夏娜巨式双排扣双面羊毛羊绒呢大衣女

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、品牌服装拿货价几折、服装店怎么从厂家拿货、品牌服装去哪里拿货。

客流量是服装店的赚钱的基础，客流量越大，成交的几率就越大，对店铺的重要性是不言而喻的。那么除了店址之外，怎么样能大限度的增加服装店的客流量呢？今天小编就来分享三招引爆服装店客流量的技巧，希望对大家有所帮助。店面给客人的第一印象是非常重要的，直接影响到客人是否会走进你的店铺，或者在店里的挑选时间。要给客人一个好印象，第一件要做的事情就是做好货品陈列。货品陈列的着重点在于色区，陈列衣服的时候，颜色要有主次，相近颜色的分在一个色区里，这样你的店看起来就会一目了然，客人一眼就看到你卖的是什么，就不会东拣西拣，看到头都晕了，也没看出什么来，匆匆的跑了。喜欢占便宜是很多客人的心理，谁都喜欢物美价廉的产品，都想花同样的钱得到更多的利益，如果我们的赠品足够吸引人，会很大程度上增加客人的购买率。我们可以用换季或者库存的衣服做赠品，通常很多客人是不愿意直接花钱买这些赠品的，通过我们的策略，满足了客人占便宜的心理，也清理了自己的库存，一举两得。这里介绍一种近比较流行的促销方法吧。如果你的店铺是在商场内，可以联合其他行业的店一起，比如说餐饮、KTV等，实行会员卡通用或者消费积分通用，抱团打折。当客人在其他店铺消费之后，自然会联想到你的店铺，多多少少也会想到你的店里看下，这个有点像捆绑销售的意思。如果店铺不在商场内，可以寻找当地比较有名的餐饮、娱乐场所合作，合作的条件可以跟他们具

体协商，也不失为一种比较有效的玩法。