

古井白酒生产厂家厂家直销

| | |
|------|-----------------|
| 产品名称 | 古井白酒生产厂家厂家直销 |
| 公司名称 | 安徽省老贡酒业有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 安徽省亳州市谯城区古井镇开发区 |
| 联系电话 | 13135474999 |

产品详情

都说现在酒水批发不好做，那是因为没有选对好的产品，有一款好的产品，还愁不赚钱，归根到底，还是因为缺少一个赚钱的“利器”！

1、消费者喜欢的

近几年来消费者饮酒趋势低度化、健康化、而且越来越理性，每个人心中都有自己的选择标准，不会因为某一个产品促销活动，轻易的接受一款产品。

所以选择一款必须经过消费者认可的产品。一、黄酒低度数基本上在15°左右;二、黄酒自带健康属性，富含氨基酸，舒筋活络，安神补益，素有液体蛋糕之称;三、黄酒为中国所独有，价格适中。这些都符合消费者低度、健康、理性的消费趋势。

2、品牌有影响力

当然并不是随便一种消费者喜欢的酒都可以放在店里直接卖。对于酒水商来说，一个有影响力的品牌，在市场上推广的难度会大大降低，没影响力的品牌或者是连听都没有听过的品牌，尽量别考虑。

那如何判定一个品牌是否有影响力呢?关键在于消费者是否喜欢并忠诚某品牌。对于黄酒来说在江浙沪地区有一定的消费者基础，而且近的会稽山封坛节做的相当有规模，大大提升了会稽山品牌在黄酒圈中的影响力。会稽山在黄酒小镇“以爱为酒，用心封坛”封坛活动上，将传承至今的封坛仪式，打造成众人皆知的封坛节。

3、厂家够重视

如果厂家对某个市场重视，说明厂家将大力度的投入，卖他们的产品，酒水商自然也会受益，在当下的生意难做的形势下，没有谁愿意当市场上的“开路先锋”很多时候厂家重视程度，是酒水商进货与

否的重要考虑标准。

就拿近紧锣密鼓在宣传的会稽山封坛酒而言，他们投入了大量的人力、财力、物力来打响会稽山黄酒品牌。想要进点黄酒的老板，可以考虑考虑啊。千万别错过机会，赚钱是肯定的，赚多赚少全靠自己。

我们的地址：安徽省亳州市谯城区古井镇开发区电话：13135474999联系手机：13135474999 期待您的咨询

我公司主要经营酒类 白酒定制 贴牌灌装 白酒招商 代加工 保健酒 药酒