

# 支付宝刷脸支付代理对线下的再延伸

产品名称	支付宝刷脸支付代理对线下的再延伸
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

现在商家看中的不只是一台简单的硬件设备，而是一台可以赋能的经营工具。发布会上李总强调了付呗蜻蜓刷脸支付设备对于商户和消费者的益处，它可以绑定付呗账号，开启独立收银模式，账单更清晰，支付更安全，收款更便捷，可同时支持支付宝刷脸、支付宝微信扫码支付。2019年“蜻蜓”、“青蛙”支付设备的兴起，使得支付行业跨入到生物识别的支付时代，比如利用指纹、脸、静脉、虹膜、声纹等生物特性代替传统的密码支付模式，实现在支付场景下的应用，大型商超、连锁店、酒店等开始试点和商用，市场热度不断攀升，而且商户可以根据刷脸支付做数据分析，从营销、广告投放、小程序等方面吸引更多消费者到店消费。双屏联动线上线下，但成本高成巨头生意“微信青蛙Pro”硬件设计的重点有以下几个方面：在行业率先推出双面屏，前后屏均为10.1英寸，实现前后屏高效互动；配备3D结构光摄像头，能够检测和识别脸部的深度信息，让刷脸支付更安全更可靠；搭载专用扫码器，方便用户自由选择支付方式，熟悉的扫码支付也可保障门店收银效率；“微信青蛙Pro”即插即用，商户无需改造现有系统。“微信青蛙Pro”还集合了腾讯众多的开放能力，如腾讯云小微的AI智能语音助手能力，可实现语音识别、自然语言理解、语音合成、声纹识别等全栈AI语音能力。但因为涉及硬件，刷脸支付的成本也是造成行业高门槛的重要原因。二维码支付的成功之处在于它的“轻”，生成一张二维码贴图，购买一个卡座就能完成商户接入。而刷脸支付的硬件，从动辄上万的大屏站立式刷脸机具到几百元的桌面“青蛙”，对商户而言，都是实实在在的价格门槛。微信支付行业应用副总经理郭润增在微信88智慧生活日上接受采访时称，试运营阶段，微信会对于部分商户进行机具赠送，也有一些商户对新鲜事物的尝试愿望比较高，会主动申请和购买刷脸支付机具，微信会对机具成本予以补贴。机具补贴成本加之前期研发成本和后期的安全维护成本，整体投入代价不菲。当然，对微信而言，高门槛也并非一件意义上的坏事。在刷脸支付这一赛道上，出于风险和便利的平衡，绝大多数用户都会倾向于选择使用巨头的刷脸设备。这对于移动支付领域无论笔数还是规模都已坐拥大半江山的微信支付而言，无疑占尽优势。软硬结合，支付生态对线下的再延伸在二维码支付已经基本满足支付刚需的情况下，刷脸支付会对哪些商户形成吸引？不但是市场的疑问，也是巨头们深入思考的问题。郭润增在上述采访中坦言，事实上，就其调研结果显示，并不是所有的场景都能提升效能，比如，在一些快餐场景中，刷脸的支付效率反而变低了，但在另一些特定场合，比如游泳馆、加油站等用户不太方便使用手机的场合，刷脸就很好地提升了便利性。因此，必须在生态升级的路径上找到“刷脸支付”的正确打开方式。在青蛙Pro即将出炉的解决方案中，这一答案是“刷脸即会员”的解决方案。基于此前多年对“支付+会员”的探索与积累，正式发布的“微信青蛙Pro”开放接入小程序、微信卡包、公众号、微信群等众多行业先发支持的功能，真正实现了“刷脸即会员”。微信支付团队表示，“‘微信青蛙Pro’相当于微信在线下场景的一种打开方式”。

双面屏的设计也给服务员与顾客建立即时沟通的关系。通过背屏，服务员可以把许多信息及时推送到前屏，比如一个公众号的二维码，用户可以直接完成关注，可以推送新品，并可查看顾客会员信息，提供相应的服务。