

红包拓客通过线上分销管理

产品名称	红包拓客通过线上分销管理
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

微商不仅仅卖产品,针对消费端(C端),更多的是通过招代理,针对B端,赚各等级代理的钱。就好比很多线下品牌并不直接赚消费真的钱,而是做加盟店,赚加盟商的钱,就好比很多线上品牌,如京东、淘宝、天猫并不直接赚消费者的钱,而是赚店家的钱。所以,在微商的体系中,产品只是连接微商团队的媒介,微商除卖货,还卖人、卖机会。对微商来说,一个顾客不仅仅是一个顾客,而是顾客后面的整个朋友圈,朋友圈后面的朋友圈,这个朋友圈可能是100人,可能是1000人。对微商来说,一个顾客不仅仅是一个顾客,而且还很可能是一个自己的个人品牌,产品品牌、产品的传播者,还很有可能是--一个自己产品的销售与招商代理。线下门店裂变系统是针对新零售形式下的会员营销,提供了一整套有方法、有体系的会员营销解决方案,集中高效解决拓客难、回头客少、复购率低、营销成本高、门店和员工管理效率低、收银混乱等问题,实际解决平台/商家每个运营环节的痛点。

一、线下实体店正在面临哪些难题?1、门店周边客户有限,没有突破地域限制,有的实体店主没有充分利用老客户口碑传播效应吸引新顾客,拓客变得很困难;2、员工不积极,缺乏有效的导购等员I激励措施;

3、门店多,商品图片描述,售价、订单没有统一,线上线下管理混乱

二、线下门店裂变系统能帮企业解决哪些问题?1、拓客难,解决顾客营销问题包含多种营销组合玩法,深入线上线下实际营销场景,自由搭配组合,可以衍生出无数营销方案,实现轻松拓客吸粉,提高转化。2、解决员工/门店商品管理难题[]店裂变拓客系统可设置导购分销激励措施,可以发展忠诚顾客成为店外分销人员,通过线上分销管理,打破经营区域限制,灵活的分销佣金设置,激励销售人员努力提高销量。三、线下门店裂变系统价值体现在哪?1、三级分销店员和老客户通过营销拉新,获得三级返佣激励,让人人都是你的分销商。2、个人/品牌IP员工可展示自己的成果、业绩、老客良好的使用效果,一键分享微信、微博等社交平台;3、门店裂变拓客系统后台有多种功能覆盖了商户营销全流程,依靠智慧店铺顾客数据的打通和人工智能的运用,让每个环节的营销推广更更智能,终促进线上客流到线下的转化。对微商来说,不管是天大的事还是鸡毛蒜皮的事都会借力造势,通过造势吸引关注,提高知名度,促进销售。比如果农的眼里,开摘芒果是一件很普通的事情,想摘就摘,根本就没有值得庆祝的地方。但在很多微商眼里却要象阳澄湖大闸蟹那样,弄-个大闸蟹开捕节,请全国各地的媒体来采访报道。微商人认为,你不高调别人看不见,只有你高调才引起大家和别人的关注,你才有舞台,才有进步的机会。

