

qq微信引流 华平宇

产品名称	qq微信引流 华平宇
公司名称	武汉微网时代传媒有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	武汉市武昌区武珞路628号A座24层11、12C21-1
联系电话	18327019002 18327019002

产品详情

4. 蹭大佬大腿在群里面我们也需要让别人为我们背书，平时多跟他们请教一下其他人擅长的领域，再发个红包感谢，这样就能在群里收割一波好感。5.

与群主混熟要遵守别人的群规。时刻注意自己的口碑，很多人都看在眼里的。

如果你是某一领域的专家，你可以去蹭群主的大腿，你跟群主混熟，然后跟群主提议可否在群里分享一些我的知识见解和实操心得，群主为了提高群里的活跃度，肯定都是非常愿意的，比如你在群里分享你的带小孩的经验，孩子选择学校选的经验，只要没有广告痕迹即可。

3. 你要想什么样的用户？比如你说做K12的，你想要的用户无非就是家长。

那么如何在微信群里面去吸引家长来加你？

家长都是比较懒的，而且大家都是做父母，很多关于孩子的问题如果你能给他一些解决方案，那么家长是非常感激涕零的。

所以这时你可以给自己一个老师或者专家的定位，当家长遇到问题的时候，他们需要专业的人士来帮助他们答疑解惑。你通过专业的知识去解决他们的问题之后，你的信任度和家长对你的粘性就会慢慢提升，qq微信引流，这样你后期再去推广你的产品的时候才会更加顺其自然。

可能有人会问：我想在这个领域发展，但是我现在只是小白，不是这个领域的专家怎么办，这样会不会心虚。

如果你真想在这个领域发展的话，你是会逼自己去一点点慢慢积累，刚开始你可以回答一些基础的问题，到后面完成一定的积累后可以再尝试回答深度的专业问题。

比如很多家长担心孩子的成绩、心理问题、安全问题，各种各样的问题无处不在，这就是你的机会。所

以优质的教师资源是很稀缺的，你给用户提供这些价值，用户是会感兴趣的。

回答完这三个问题之后，接下来就是个人定位的拆分。个人定位分为五个部分，分别是自我介绍、群昵称、头像、个性签名、朋友圈。

1. 自我介绍自我介绍分为自我定位（也就是你的标签）和个人优势（包括过去的经历和现在的成绩）。

这里举例一个我自己的例子：我是做裂变涨粉的，所以我的自我定位是用户增长、维系引流。

那我的优势是什么呢？

这就需要用故事来呈现，故事就是我之前一些操盘的经验，比如我会写一句7天裂变20万微信个人好友，因为人是对故事感兴趣的，而且你的故事和案例中加入一些数字，会更加直观的刺激用户，更能体现出你的价值。

qq微信引流-华平宇(图)由武汉华平宇文化传媒有限公司提供。武汉华平宇文化传媒有限公司（hpywhcm.tz1288.com）是从事“广告服务”的企业，公司秉承“诚信经营，用心服务”的理念，为您提供优质的产品和服务。欢迎来电咨询！联系人：唐经理。