

河北白酒定制

产品名称	河北白酒定制
公司名称	安徽省老贡酒业有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	安徽省亳州市谯城区古井镇开发区
联系电话	13135474999

产品详情

一家企业开发一款产品，上市之前，要做市场调研，口感测试，包装打印等工作，几轮验证、测试、评比之后，才会上市。针对此特点，大企业都有专门的产品经理。研发一款好的产品不易，如何让它们长销，旺销、久销，才是关键。市场上太多的产品，销售不超过三年，就进入衰退期，企业迫于无奈，又要组织人力、物力和财力，从新研发新的产品。一个企业没有核心的产品，产品的销售额不超过总销量40%以上，企业的销售业绩也是不稳定的。但是，产品通过几年的市场流通，如果不加以管理，放任自由，结果不用想就知道了。产品通过一段时间的流通，利润也会慢慢地变薄变少，渠道的积极性就会下降，如何提升产品的价格是迫在眉梢的事情，不然就得出新产品替代。新产品的推出，又要从头来过，企业当然不愿意。如何提升产品价格，是任何一家企业都遇到过得问题，任何一家白酒企业在生产销售过程中都遇到过产品价格定价失误或者渠道管理不善等原因导致产品价格窜底，终端抱怨产品没有利润，不挣钱；在白酒的市场营销中，一支处于成长阶段或成熟阶段的白酒产品通过提升价格来延长其生命周期，是所有白酒企业都无法避免的问题。近年来由于物价的上涨、原材料及人力成本的增加白酒企业纷纷价格上涨，在价格上涨的过程中，有些提价成功，有些提价失败，接下来我们就谈一谈白酒企业在涨价过程中遇到或者说需要解决的一些问题。一家企业开发一款产品，上市之前，要做市场调研，口感测试，包装打印等工作，几轮验证、测试、评比之后，才会上市。针对此特点，大企业都有专门的产品经理。研发一款好的产品不易，如何让它们长销，旺销、久销，才是关键。市场上太多的产品，销售不超过三年，就进入衰退期，企业迫于无奈，又要组织人力、物力和财力，从新研发新的产品。一个企业没有核心的产品，产品的销售额不超过总销量40%以上，企业的销售业绩也是不稳定的。但是，产品通过几年的市场流通，如果不加以管理，放任自由，结果不用想就知道了。产品通过一段时间的流通，利润也会慢慢地变薄变少，渠道的积极性就会下降，如何提升产品的价格是迫在眉梢的事情，不然就得出新产品替代。新产品的推出，又要从头来过，企业当然不愿意。如何提升产品价格，是任何一家企业都遇到过得问题，任何一家白酒企业在生产销售过程中都遇到过产品价格定价失误或者渠道管理不善等原因导致产品价格窜底，终端抱怨产品没有利润，不挣钱；在白酒的市场营销中，一支处于成长阶段或成熟阶段的白酒产品通过提升价格来延长其生命周期，是所有白酒企业都无法避免的问题。近年来由于物价的上涨、原材料及人力成本的增加白酒企业纷纷价格上涨，在价格上涨的过程中，有些提价成功，有些提价失败，接下来我们就谈一谈白酒企业在涨价过程中遇到或者说需要解决的一些问题。