

# 白酒加工定制

产品名称	白酒加工定制
公司名称	安徽省老贡酒业有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	安徽省亳州市谯城区古井镇开发区
联系电话	13135474999

## 产品详情

白酒市场从刚开始发展时的供不应求到现今的产能过剩，市场由卖方市场转变为买方市场，白酒代理商的竞争压力大大增加。生意越来越不好做，很多代理商都在思考应该如何突破现在的困境。面对困境，代理商首先要对自身有充分的了解，清楚自己具有哪些优势，又在哪些方面有所不足，根据自己的情况制定发展方向，找到合适的白酒招商品牌进行合作，最大化发挥出代理商的优势。对于不足之处，也要有意识的进行弥补，避免出现短板。有的代理商善于开发中低端白酒加盟渠道，就可以重点布局掌控中低端白酒渠道；有的代理商善于推广高端白酒，就可以寻求名酒企业进行合作。随着白酒招商企业对于品牌的建设和越来越多新产品的开发，客户的消费方式发生了很大的改变，消费者对于白酒的品牌越来越重视，产品的选择也更趋向于个性化。即使定位再小众的产品，也会有自己的忠实客户，线上白酒加盟渠道的出现更是方便了个性化产品的传播。所以代理商选择代理产品之前，一定要先确定自己的目标客户群体，再根据客户的需求进行白酒代理，实现产品的精准销售。产能过剩造成的另一个问题就是产品价格降低，加上网络使信息越来越透过化，消费者对于白酒招商企业的生产成本都有一定的认知，代理商的利润空间越来越小。虽然产品毛利减少，但是代理商的成本并没有降低，为了增加利润，只能想办法提高产品的销量。好消息是现在的白酒消费越来越大众化，白酒销量一直呈现上涨趋势，不好的是白酒代理商也越来越多，竞争更加激烈。所以想要实现销量增长，代理商必须以服务取胜。虽然不生产产品，代理商仍然可以建立自己的品牌忠诚度，消费者忠诚的不再是特定的某一款产品，而是代理商的白酒加盟渠道销售的产品。利用互联网对于信息收集的便利性，代理商可以建立自己的客户档案数据，通过为客户提供个性化的定制服务，获得客户对代理商的认同。这样即使代理商更换合作的白酒品牌，客户仍然会在代理商的销售渠道进行消费，而不是跟着产品品牌走。