

想找服装工厂拿货芭依路单排扣羊毛毛呢外套女

产品名称	想找服装工厂拿货芭依路单排扣羊毛毛呢外套女
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:芭依路 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

想找服装工厂拿货芭依路单排扣羊毛毛呢外套女

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、想找服装工厂拿货、商场服装哪里拿货、加盟服装店怎么拿货。

顾客进门时，不要马上上前介绍货品（老客户除外），以免吓跑客人，应让她先看一下。你则暗中观察她的消费程度、体型、年龄、气质、适合穿哪几款衣服，尤其是要留意断码的问题，没适合她的码子就不要胡乱介绍，以免弄巧成拙。她若表现出对某产品感爱好时，即可介绍。如：她的眼光停留在某件衣服上；用手去触摸，这时你能够很和气地告诉她“你能够试穿下”；快步向某处走去（她以前可能已经试穿过这件衣服）等。倘若顾客径直地走到镜子前自我欣赏一番，然后再看货品，这类客人你好不要去打搅她，因为她属于闲逛型，除非你也很无聊，想陪她玩玩，热闹下店堂气氛而已。揣摩顾客的心理，如她说啦那句话意味着哪些意思。好的方法那就，自己和顾客换位考虑。即假设自己那就该顾客，那么我进这家店会怎么想和怎么做的，我说这句话又意味着何种含义。把交易能否成功看成是对自己实力的挑战。营业员可任意试穿店里的服装，以吸引顾客的眼球。但要保持该服装的整洁，切勿污损。对结伴而来的顾客，应先对付她的同伴，说服她的同伴。如你能够对她的同伴介绍说：“这件衣服给她穿如何？”等，这是因为只有受到同伴的认可，顾客才会有信心去买。因此切勿伤害她同伴的自尊心，诸如：“你眼光不行”等。顾客试穿过的衣服，在顾客未离开前，不要立即挂回去。应替她很“随意”地拿着或很“随意”地搁在收银台上。试穿时，应该拿适合她穿的码子，做到大小准确无误，以免顾客穿烦啦

走人。